

売れる自宅の不用品の紹介から

登録

販売

梱包発送

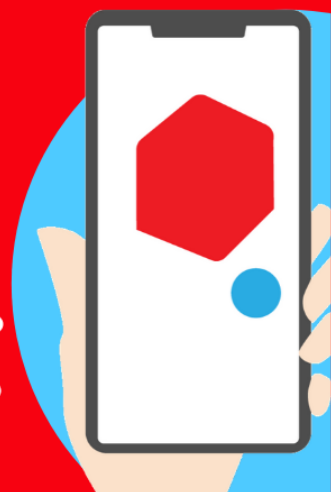
トラブル対応

メルカリ

不用品転売

パーフェクトマニュアル

3 メルカリで
実際に商品を
出品する方法



3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

■ 利用規約

このレポートの利用に際しては、以下の条件を遵守してください。

このレポートに含まれる一切の内容に関する著作権は、ココ未来キャンパスに帰属し、日本の著作権法や国際条約などで保護されています。

著作権法上、認められた場合を除き、著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部を、複製、転載、販売、その他の二次利用行為を行うことを禁じます。

これに違反する行為を行った場合には、関係法令に基づき、民事、刑事を問わず法的責任を負うことがあります。

ココ未来キャンパスは、このレポートの内容の正確性、安全性、有用性等について、一切の保証を与えるものではありません。また、このレポートに含まれる情報及び内容の利用によって、直接・間接的に生じた損害について一切の責任を負わないものとします。

このレポートの使用に当たっては、以上にご同意いただいた上、ご自身の責任のもとご活用いただきますようお願いいたします。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

目次

■ 利用規約.....	2
■ 本レポートについて	4
■ 作成者プロフィール	5
■ 写真撮影の重要性	7
メルカリの商品写真で使うカメラについて	8
撮影している iPhone で、商品の画像加工はしているのか？	9
■ 『商品写真』の撮り方 5つのポイント	9
1, 商品の下に布を敷く・綺麗なテーブルの上で撮影する	10
布の上で撮影	10
テーブルの上で撮影.....	11
2, メインは商品！背景に無駄なものを映さない	12
ブランド商品などの場合、型番やロゴも掲載する	12
3, 商品の実物とできるだけ同じ色合いで撮影する	13
4, 商品の傷や汚れの部分は隠さずに必ず写す	15
実際に出品していた商品の写真	15
5, 商品が1番かっこよく見える形で撮影する	16
他の人の写真を参考にしてみる	18
■ おわりに.....	18
■ ネットビジネスで更に稼ぐ方法を【無料】プレゼント中！	19
■ 追伸	20
■ 本レポートのテンプレートについて.....	25

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

■ 本レポートについて

2章で、出品前の準備が終わりました。

いよいよ3章からは、実際に商品を出品していただきます。

まずは、自宅にある不用品を出品してみましょう。

- 【完了】1章：メルカリ基礎編・メルカリで売れる自宅の不用品紹介や、アカウント登録方法を紹介
- 【完了】2章：メルカリで商品を出品する前の準備・心構え
- **3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法 ← 今回**
- 4章：メルカリで商品が落札された際の手順を図解
- 5章：メルカリでトラブルがあった際の対処方法

3章はかなり説明が長くなったため、4つのレポートに分けております。

- **3-1 写真のとり方 ← 今回**
- 3-2 価格設定方法
- 3-3 商品名と説明文の書き方
- 3-4 出品手順

まずは、写真の撮り方について解説します。

※本レポートは、iPhoneなどのスマートフォン利用前提として解説しております。PCでも利用できますが、少しずつ画面が違う可能性があります。ご理解ください。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

■ 作成者プロフィール



この度はレポートをダウンロードしていただきありがとうございます。
本レポートの作成者、ココ未来キャンパスの松橋悠希（まつはしゆうき）です。

本レポートでは、タイトルの通り「メルカリを使って自宅にある不用品を販売する方法」をお伝えしたレポートになっております。

一連のレポートを見ながら実践していただくことで、不用品だと思って捨てようとしていたものがお金に変わってしまうものも出てくるはずですので是非最後まで読んでみてくださいね。

ここで本レポートを作成した私のことについて、簡単に紹介させてください（興味なければ飛ばしてください…（笑））。

私は主にブログ、SNS、メルマガを使ってアフィリエイトをする方法を教えております。もちろん今回ご紹介するメルカリでも不用品販売したことがあり、そのお金を元手にビジネスに活用していったり、またコミュニティ運営をしながら人を集客したりといったネットビジネスを生かした手法を実践しております。

⇒ <https://irohayuki.com/>

⇒ <https://cocomirai-campus.com/>

そこから独自企画を作り上げ月収50万円を達成。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

またアフィリエイトで培った知識を生かして WordPress 講師もしており累計 300 人以上の方を直接対面マンツーマン指導で教えてまいりました。

また趣味コミュニティ（アニメや演劇など）と言ったコンテンツを作り、気の合う仲間たちと楽しく交流しながら運営しております。

こちらはテレビ番組にも複数回取り上げられ、好きなことを仕事にすることが出来るようになりました。

そんな私も…アフィリエイトを開始する際に取り組んだものが『不用品販売』でした。

ネットビジネスは参入ハードルが低く、他のビジネスほどお金はかかりませんが、それでも初期投資として数万円は欲しいものです。

そのためはじめの軍資金集めとしてこの『不用品販売』はすぐに結果が出て資金が入るのでネットビジネスを始めたばかりの方にとって、インターネットから収入を上げる経験を得ていくのに最適な実践法になっております。

ただメルカリを使ったことがない方からしてみれば、どうやったらいいのかわからないと思いますし、本当に不用品が売れるものなのかと疑問を持つ方もいることでしょう。

せっかくネットビジネスを実践していくのですから、

『インターネットを使えば収入が得られる』

『あなたの強みを生かして情報発信をしていくことでそれが価値に繋がっていく』

ということをいち早く経験していただき、

『ネットビジネスをやって本当に良かった！』と思える人をひとりでも多く輩出したい！

そう思って今回このレポートを作成しました。

このレポートをきっかけに充実したネットビジネスライフを送っていただきたいです。

PS

このレポートを最後まで見ていただくと秘密のプレゼントがあります（ニヤリ）。

レポートの最後に紹介しておりますので、楽しみにしてくださいね。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

■ 写真撮影の重要性

商品写真の撮り方を工夫する事で、メルカリに初めて出品してから約1ヶ月で10万円もの売り上げをあげる事ができました。

メルカリで出品するのに最も大事なのが『商品写真』です。

なぜ、商品写真が必要なのかと言いますと...メルカリのホーム画面を見ると、日本中の出品商品の写真がずらりと並んでいます！



という事は、商品説明よりも価格よりも、まず1番最初に購入希望者様が見るのは「商品写真」となるわけです。

その『商品写真』がピントのずれた写真であったり、商品の詳細が見えづらかったり、汚いなあと感じる場所で撮ってある写真だったら、購入したいと思いませんか？

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

答えは「NO」ですよね。

まず、人は写真・見た目から入り興味を持った商品のページを初めて開きます。

「商品写真」に興味を持っていただければ、購入していただく事は出来ないという事になりますよね。

という事は、メルカリで1番大切な事は『商品写真』という事がわかりますよね。

本レポートでは、メルカリで約1ヶ月10万円を売り上げた『商品写真の撮り方の重要な5つのポイント』をお伝えしていきますね！

メルカリの商品写真で使うカメラについて

ちなみに…メルカリの商品写真の際に、用意するものをお伝えします。

メルカリの出品写真を撮影する際に使用しているものは、以下の2点を用意すればOKです。

- スマートフォン
- 商品を綺麗に見せる為の布

デジカメや一眼レフカメラなど、本格的なものを使ってもいいのですが…

その場合、PCにアップして、アップして…という、面倒な手順を踏む必要がありますよね。

最新版に近いiPhoneなどのスマートフォンであれば十分綺麗に撮影できますし、何よりそのままメルカリのアプリで写真をアップできるので、そのほうが楽です。

「面倒だなあ…」と一度考えてしまうと、出品も億劫になってしまいます。

なので、楽しさ・利便さを重視して、スマートフォンを使いましょう。

また商品を綺麗に見せるために敷く布は、布屋さんで200円位で購入したものです。

以上の2点のみで、綺麗な商品写真を撮る事ができますよ♪

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

撮影している iPhone で、商品の画像加工はしているのか？

また、画像加工について。加工はほとんどしません。

変に写真の加工をしすぎる事によって、実物の傷や汚れも正確に映らなくなります。

商品写真には、画像加工によって見えなくなった傷や汚れがあったのに、実際に届いたら傷や汚れがあった…となったら、**クレーム・返品の可能性が高い**です。

場合によっては購入希望者様から「商品の傷や汚れを隠したいから画像加工しているのでは？」と捉えかねません。

そうすると、売れる商品も売れなくなってしまう事があるので私は**極端に画像加工する事はオススメしません**。できる限り、実物に近い色味で出品写真を撮影しましょう。

■ 『商品写真』の撮り方5つのポイント

早速ですが、『商品写真』の撮り方5つのポイントを解説します。

1. 商品の下に布を敷く・綺麗なテーブルの上で撮影する
2. メインは商品！背景に無駄なものを映さない
3. 商品の実物とできるだけ同じ色合いで撮影する
4. 商品の傷や汚れの部分は隠さずに必ず写す
5. 商品が1番かっこよく見える形で撮影する

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

1, 商品の下に布を敷く・綺麗なテーブルの上で撮影する

2章で解説した、布を用意して撮影すると、かなりきれいに見えます。

商品が綺麗に見える白や黒など、はっきりした色の布の上で写真を撮る。これだけで、商品の見栄えが変わります。

布の上で撮影



商品にグッと惹きつけられませんか？

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

テーブルの上で撮影

または、テーブルの様な平らで綺麗な場所で撮影をする事もオススメです。



黒っぽい背景や白っぽい背景でそれぞれ商品の見え方が違いますよね。

テーブルで撮影の際には、テーブルに食べ物の汚れなど付いていない状態にしてください。

商品撮影の際には「綺麗な状態・綺麗な場所」で撮影する事が大前提です

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

2, メインは商品！背景に無駄なものを映さない

撮影する際は、背景にも注意してください。

あなたが買い手の立場として…以下の写真の奥の方に、もし何か物が写っていたら…気になって仕方ないですよね？



商品のみを写せる場所で、商品のみを撮影しましょう。

ブランド商品などの場合、型番やロゴも掲載する

ブランド商品を出品する場合、本物であることの証明を複数出すことを意識してください。

- 型番や製造番号（シリアルナンバー）
- ロゴ（できれば全てあるとベスト）
- ギャランティーカード

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

などを、できるだけ掲載してください。どれか1つ欠けたらダメということではないですが、特にブランド物の場合…偽物が出品されることも多く、メルカリ側も、購入側も、厳しく審査しています。

どれか1つでも掲載してないと、出品取り下げされることもあります。

メルカリの質問箱にも多数質問がありますので、そちらを参考の上で出品するようにしてくださいね。

【ハイブランド品を出品の際の注意点（メルカリ）】

<https://www.mercari.com/jp/box/q1a9bba6fcd6c6c/>

3, 商品の実物とできるだけ同じ色合いで撮影する

写真を撮る際に、写真と実物の色味がなんか違う！なんて事はよくある事だと思います。しかし、あなたがネットショッピングで買った商品が、商品ページで記載されていた色味と全く違ったら…嫌な気持ちになるし、「返品しようかな…」と思いますよね。

そのため、撮影する際は、できるだけ現物と近い色になる様に、画像編集機能を使用し「色味の調整」をしてあげる事もオススメです。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方



もし、どうしても実物の色味に近づけない！という場合は...

商品説明文に「写真と少し色味が違うこと」「〇〇という色味に似ています」などはっきりと伝わる様な説明を入れてあげる事をオススメします。

事前に注意書きをしておく事で、トラブルを避ける事が出来ますし親切ですよ。

気持ちの良いお取引ができる様に考慮していきましょう。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

4、商品の傷や汚れの部分は隠さずに必ず写す

購入希望者様からすると、傷や汚れの場所は一番知っておきたい事です！

メルカリで買った商品が手元に届き、事前に知らなかった傷や汚れがあったら...悲しい気持ちになりますよね。

そうならない為にも、私は必ず「汚れや傷の部分」を撮影もしくは商品説明文に記載しています！

実際に出品していた商品の写真

こちらは、子供用のスニーカーを出品した時の写真です。

先端部分が少し汚れていたので「汚れ部分を分かりやすく撮影」しました。

購入者様は予め汚れている事を把握した上で購入してくださったので、最後まで気持ちの良いお取引をさせていただく事ができました。



3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

できる限り商品の詳細を購入希望者様にお伝えしてあげる意識です。

メルカリの商品写真は、**掲載枚数 10 枚**なので、商品の魅力が伝わるような写真をできるだけたくさん撮っておきましょう。

※スマホの機種によっては、写真の掲載枚数が 10 枚以下のこともあるようです。

<https://www.mercari.com/jp/box/qfcb2202d53d0260/>

その場合は、メルカリ運営側の対応待ちですね。

また、商品画像 10 枚にはどうしても入りきらない！という場合は、商品説明文に分かりやすく傷や汚れの箇所を記載するなど、考慮しましょう。

購入希望者様から「商品の傷の箇所を写真に撮って見せて欲しい」という場合もあるので、その際には写真を撮り対応してあげると喜んでいただけます。

すると、了承した上で購入してくださる事もあります！

5、商品が1番かっこよく見える形で撮影する

撮影の際にはいかに1枚で商品の良さや詳細を写せるかという事を気にして、撮影しましょう。

以下の写真は私が出品していた、布製のベルトです。

布なので、普通にテーブルに置けばだらっとしてしまふところをクルクル巻いてバックル部分を立ててあげるだけでこんなにも見栄えが変わってきます。

布製のベルトも、出品して早々に購入者様が決まり旅立つ事ができました♪

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方



少しの工夫で、商品が数倍も魅力的に魅せる事ができます。

という事は、多くのメルカリユーザーさんの目につきやすくなる確率も上がり、購入される可能性も格段に高くなるというわけです！

これはやらない手はないですね。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

他の人の写真を参考にしてみる

もし、「どんなふうに撮影したら、かっこよく撮影できるだろうなー？」ということが分からなかった場合…同じ商品でメルカリ検索を行い、「あ、これはかっこいい!」「魅力的に見えるなー」と思える写真を真似してみてもいいですね。

あれこれ撮影したけどどうもまいち…という場合は、参考にしてしまうのがベストです。

■ おわりに

『3-1 写真の撮り方』は以上です。

あとはとにかく写真を沢山撮って、写真慣れしていきましょう。一度出品した商品でも、後で写真を変更することは可能です。

「反応が悪いな」「質問が多いなー」と思ったら、改めて写真を撮って、変更していきましょう。

次回は、価格設定について解説しますね。

- **【完了】** 3-1 写真のとり方
- **3-2 価格設定方法 ← 次回**
- 3-3 商品名と説明文の書き方
- 3-4 出品手順

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

■ ネットビジネスで更に稼ぐ方法を【無料】 プレゼント中！

ここまでレポートを見ていただいたあなたに、更にプレゼントがあります。

本レポート1章～5章を読み進めていきますと、不用品だと思っていたものがメルカリで販売出来るようになっていきます。

おそらくあなたは、ネットビジネスを実践しさらなる収益を上げたいと考えてこのレポートをダウンロードしていただいたのだと思います。

せっかくネットビジネスを実践していくわけですので…更に収益を得てみたいと思いませんか？

具体的に言えば『ブログで商品を紹介し、アフィリエイト報酬を稼ぐ』ための方法をお伝えしています。

特典レポートどおりにブログ記事を書いていただければ、あなたがまだ初心者であっても「月5万円以上」の収入をゲットすることが可能です。

こちらの特典ですが、ココ未来キャンパスのメルマガ【ココ未来通信】にご登録後にお渡ししております。

無料で受け取れますので、ぜひメルマガを見続けてください。

「実は登録がまだだった」とか「実は適当なメールアドレスで登録してしまった…」という場合は、ぜひ以下のメルマガ登録フォームよりご登録を！

▼▼メルマガ登録はこちら▼▼

⇒ <https://irohayukiinfo.com/merumaga>

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

メルマガでは稼ぐためのレポートをプレゼント中です。

- なかなか時間が取れない人でも、1～2時間の作業時間を作るための時間構築術
- 稼ぐ人の誰もが持つマインドセット
- WordPress ブログを構築して記事を書けるようになるまでの方法
- 節約のプロから学んだ！一般家庭で今日から実践できる年間5万円～10万円の節約術を伝授！

など、あなたにお得な情報や、まだまだ稼げる特典を配布中です。

こちらも、メルマガにて案内しておりますので、ぜひ見てくださいね。

追伸

このレポートを最後まで読んでいただきありがとうございました。

今でこそ、こうして偉そうに（笑）レポートを書いて、アフィリエイトのやり方を人様に指導させていただいているわけですが…

2011年ごろ、私はおそらく今のあなたと同じく、全く稼げていない状態でした。

当時の私は芸能事務所に所属しており、そこで声優の仕事を得ようと必死にやっておりました。

とは言え、声優のギャラもそこまで高くなかったですから、バイト代程度というくらいの収入で事務所のレッスン代を払いながらやっておりました。非常に苦しい状態でした。

でも夢を追いかけていたのでそのくらいの貧乏さは当たり前！という考えで、後先考えずやっておりました。

ですが声優の仕事は急に入ってきたりするので（前日夜に電話がかかってきて明日朝現場

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

入れるか？など) いつでも仕事もらえるよう昼間を空けておき、深夜のバイトをしていたのです。

そんな不規則な生活をしていたところ、体を壊してしまいました。

これではまずいと思い、時間に融通のきく仕事はないかとインターネットで探していたところ『パソコン1台で簡単に月収100万円稼げる!』というような甘いキャッチフレーズにつられ、胡散臭いなと思いながらも今の生活を変えないとまずいと思い、アフィリエイトというものを調べるようになりました。

そうやって調べていくうちにアフィリエイトを教えている塾の塾生募集というオファーがあったのを見つけ電話をしたところ、塾長さんと直接話すことが出来たことがきっかけでその塾に20万円を支払って入りました。

当時声優をしながらバイト生活をしていた私からしてみれば20万円を支払うのは本当に大変だったのですが「やってみないと分からない」「現状を変えたい」という意思の方が上回っていました。

ですが、初めて取り組んだブログは、その難しさに驚愕して3か月で挫折。意を決して塾に入ったにも関わらずあっさり3か月で作業の手が止まってしまったのです。

そこからしばらく『ネットビジネスは自分には無理だったな…』と思い元の生活に戻ってしまいました。

それから半年後、その塾から忘年会のお知らせが来ていたので「まあ…今やってないけど行ってみるかな」と言う軽い気持ちで参加してみました。

この忘年会に参加してなかったら、今もこうしてネットビジネスをやっている自分はいなかったかもしれない出来事が訪れます。

その時に塾長からお話があり、

『来年から事務所を持つのでそこで働いてくれるバイト募集します』

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

ということでした。

最低時給の交通費無しという条件でしたが、そこで自分が思ったのは、

『自分のみでやってたらダメだったけど、事務所に行ったら塾長から色々教えて貰えるんじゃないだろうか?』

ということで手をあげてバイト志願して働くことになりました。

とは言え、3か月でサクッと挫折してしまった自分ですから、バイトとして入ったものの、はじめはブログも出来ないしアフィリエイトもチンプンカンプンな状態だったので何度も塾長から怒られていたわけですが(^_^;・・・

なんとか叱咤激励されながら実践を繰り返し続けていった結果、ダメダメだった自分でも月収20万円ほどあげることが出来、塾のセミナー講師を務めたり、会員さんのフォローをするなどの職務をすることもできました。

ただそこでアフィリエイトに突っ走っていたらさらに収入は上がったのかもしれないですが、自分は声優になることが目標にあったため、そちらの活動に力を入れていくことになります。

アフィリエイトを教えていただいた塾のバイトをやめてからは、声優で食っていくための取り組みをしていきます。

舞台公演やMC、エキストラと言った仕事をこなしていきますがお金になったりならなかったりが続きます。

ある時、芸能事務所の社長から

『芝居をやるのにお客さんをお呼びしないようではダメだ。ファン作りも始めなさい』

ということを言われました。

この時は演技力を上げることに必死で舞台に立つことだけを目標にしていたようなものだったので自分でお客さんをお呼びするという意識はあまりなかったのです。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

でも社長の言っていることは確かで、お客さんがいなければ舞台公演すらできません。そこでアフィリエイトで身につけたネット集客のノウハウを駆使して自分でイベントを開くようになります。

実はそれが上手く行ってしまい、ネットで募集をかけたところ200人規模のイベントを毎月開催出来るようになったのです。

そこからは自分のやりたいことにフォーカスして個人活動を始めていきます。イベントが楽しくなってしまい、異業種交流会やカフェ会などのイベントを毎日のように開いて人との交流の幅を増やしていきました。

ただこの時の自分はまだまだ情報弱者で交流会で会った方から投資の話やよくわからない塾の勧誘、さらにはネットワークビジネスのセミナーに行かされたりなどなど…そんなこんなでお金を支払っていったらいつの間にか500万円くらいの借金を抱えてしまいました。

アフィリエイトしか知らなかった自分からしてみれば、人からの甘い言葉にまんまと引っかかってしまった形で、しかも自分も借金を返すために、信用性に欠けるビジネス案件を紹介して報酬をもらってしまったこともあり、知らない間に勧誘した人達を不幸にしていたことに気づきました。

それから

「信用ならないビジネスに乗っかるとロクなことがない」

「お金を奪い取られる」

「他人の仕組みに依存しているだけで稼げるなんて甘い」

というふうに思い、自分の原点でもあるネットビジネスで培った

『自分の力で仕組みを構築していく』

ことを心に決めて動いていきました。

それが今もやっているブログであったり趣味の仲間を集めたコミュニティ運営です。

2016年頃からその方針に変え、インターネットも使いつつ、イベントを開いてリアル交流

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

もしていきながら人脈作りをしていきました。

その甲斐あって自分の立てた企画で月収50万円を売り上げ、コミュニティ（アニメや演劇など）にはテレビ局からオファーが来てテレビ番組で取り上げられるようになるなど嬉しい出来事も起こりました。

声優の方はプロデュースというかたちで自分が教えた人達から作品に参加してもらう形式にしており、演技をやりたい人達が集まるグループを作ることが出来るようになりました。

現在はネットビジネスの知識を生かしアフィリエイトを教えたり WordPress 講師もしており累計300人以上の方を対面でお会いしてマンツーマンで教えてまいりました。

また全国規模の web マーケティングコミュニティでサポーターという立場で会員さんにネットビジネスを教える活動もしております。

自分の好きなことをしながらそれを仕事に出来るという今の状況を手に入れることが出来、今度は私が、ネットビジネスをやっていきたい人達にそのやり方を教えてあげたいという気持ちが生まれ、一人でも多くの人にネットビジネスの素晴らしさを知っていただきたい、一つでも多くの収入の柱を作っていただきたいという想いを持って、このレポートをはじめ、メルマガを始めることに致しました。

まだまだ自分もさらなる夢を追いかけているところですが、私が教えた人達が今よりも収入が上がり、お金の不安を解消して、より自由な生活スタイルがとれるようになってほしいと思っております。

簡単に稼げるとは言いませんが、ちゃんと積み上げていけば稼げるビジネスモデルがネットビジネスのアフィリエイトです。

是非ネットビジネスであなたの夢を掴み取ってください。

共に頑張っていきましょう。

3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

3-1 写真の撮り方

■ 本レポートのテンプレートについて

本レポートは「ラムネ Word テンプレート」を利用して制作しております。

すぐに使えるハイクオリティな Word テンプレートです。

無料版も以下のページからダウンロードできます。

<https://lamunelab.com/lwtdr>

※本レポートはラムネ Word テンプレートの制作者様より特別に許可をいただいた上で、本レポートのテンプレートとして利用させていただいております。

メルカリ

不用品転売

パーフェクトマニュアル

Contents

- 1 基礎編・メルカリで売れる自宅の不用品紹介や、アカウント登録方法を紹介
- 2 メルカリで商品を出品する前の準備・心構え
- 3 メルカリで、実際に商品を出品する方法
- 4 メルカリで商品が落札された際の手順を図解
- 5 メルカリでトラブルがあった際の対処方法

