

売れる自宅の不用品の紹介から

登録

販売

梱包発送

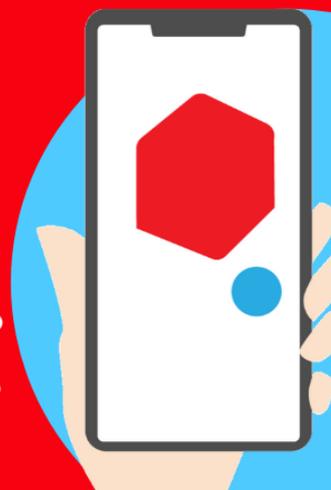
トラブル対応

# メルカリ

## 不用品転売

パーフェクトマニュアル

3 メルカリで  
実際に商品を  
出品する方法



## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

#### ■ 利用規約

このレポートの利用に際しては、以下の条件を遵守してください。

このレポートに含まれる一切の内容に関する著作権は、ココ未来キャンパスに帰属し、日本の著作権法や国際条約などで保護されています。

著作権法上、認められた場合を除き、著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部を、複製、転載、販売、その他の二次利用行為を行うことを禁じます。

これに違反する行為を行った場合には、関係法令に基づき、民事、刑事を問わず法的責任を負うことがあります。

ココ未来キャンパスは、このレポートの内容の正確性、安全性、有用性等について、一切の保証を与えるものではありません。また、このレポートに含まれる情報及び内容の利用によって、直接・間接的に生じた損害について一切の責任を負わないものとします。

このレポートの使用に当たっては、以上にご同意いただいた上、ご自身の責任のもとご活用いただきますようお願いいたします。

## 目次

■ 利用規約.....	2
■ 本レポートについて .....	5
■ 作成者プロフィール .....	6
■ メルカリの出品方法（全体像） .....	8
■ 1, 商品の写真添付.....	10
※本・コスメ・家電などバーコードがある商品の場合.....	11
■ 2, 商品の詳細 .....	15
カテゴリーの設定.....	15
『商品の状態』より該当の項目を選択 .....	19
【注意】出品をする商品の状態は嘘偽りなく選択しましょう.....	20
■ 3, 商品名と商品説明 .....	21
『商品名』欄に出品する商品の名称を入力する .....	21
『商品の説明』欄に出品商品の詳細を入力する .....	22
■ 4, 配送について .....	23
配送料の負担.....	23
配送の方法 .....	24
2つのメルカリ便は、匿名配送が可能 .....	31
結局、どちらの配送方法を選べばいいか？わからない！ .....	31
結論...何を優先するか？どんな商品を送るか？で変わる .....	35
【発送元の地域】より該当の項目を選択.....	36
【発送までの日数】より該当の項目を選択 .....	37
■ 5, 販売価格.....	38
■ 6, 出品ボタンを押して出品 .....	39

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

■ ■	なかなか落札されないときに見直す 4つのステップ .....	41
	1, 商品写真変更 .....	42
	2, メルカリ内で価格相場リサーチ .....	43
	3, 価格調整 .....	43
	4, 説明文見直し .....	44
■ ■	それでも売れなければ、買取店へ .....	44
	ジャンルごとに高く買い取ってくれる買取店一覧.....	44
	一気にまとめて整理したい.....	46
■ ■	おわりに.....	47
■ ■	ネットビジネスで更に稼ぐ方法を【無料】プレゼント中！ .....	48
■ ■	追伸 .....	49
■ ■	本レポートのテンプレートについて.....	54

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

## ■ 本レポートについて

今回のレポートでは、出品手順についていよいよ説明します。

あなたの家にある不用品を、手順に従い出品してみましょう。

- 【完了】 3-1 写真のとり方
- 【完了】 3-2 価格設定方法
- 【完了】 3-3 商品名と説明文の書き方
- 3-4 出品手順 ← 今回

※本レポートは、iPhone などのスマートフォン利用前提として解説しております。PC でも利用できますが、少しずつ画面が違う可能性があります。ご理解ください。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

## ■ 作成者プロフィール



この度はレポートをダウンロードしていただきありがとうございます。  
本レポートの作成者、ココ未来キャンパスの松橋悠希（まつはしゆうき）です。

本レポートでは、タイトルの通り「メルカリを使って自宅にある不用品を販売する方法」をお伝えしたレポートになっております。

一連のレポートを見ながら実践していただくことで、不用品だと思って捨てようとしていたものがお金に変わってしまうものも出てくるはずですので是非最後まで読んでみてくださいね。

ここで本レポートを作成した私のことについて、簡単に紹介させてください（興味なければ飛ばしてください…（笑））。

私は主にブログ、SNS、メルマガを使ってアフィリエイトをする方法を教えております。もちろん今回ご紹介するメルカリでも不用品販売したことがあり、そのお金を元手にビジネスに活用していったり、またコミュニティ運営をしながら人を集客したりといったネットビジネスを生かした手法を実践しております。

⇒ <https://irohayuki.com/>

⇒ <https://cocomirai-campus.com/>

そこから独自企画を作り上げ月収50万円を達成。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

またアフィリエイトで培った知識を生かして WordPress 講師もしており累計 300 人以上の方を直接対面マンツーマン指導で教えてまいりました。

また趣味コミュニティ（アニメや演劇など）と言ったコンテンツを作り、気の合う仲間たちと楽しく交流しながら運営しております。

こちらはテレビ番組にも複数回取り上げられ、好きなことを仕事にすることが出来るようになりました。

そんな私も…アフィリエイトを開始する際に取り組んだものが『不用品販売』でした。

ネットビジネスは参入ハードルが低く、他のビジネスほどお金はかかりませんが、それでも初期投資として数万円は欲しいものです。

そのためにはじめの軍資金集めとしてこの『不用品販売』はすぐに結果が出て資金が入るのでネットビジネスを始めたばかりの方にとって、インターネットから収入を上げる経験を得ていくのに最適な実践法になっております。

ただメルカリを使ったことがない方からしてみれば、どうやったらいいのかわからないと思いますし、本当に不用品が売れるものなのかと疑問を持つ方もいることでしょう。

せっかくネットビジネスを実践していくのですから、

『インターネットを使えば収入が得られる』

『あなたの強みを生かして情報発信をしていくことでそれが価値に繋がっていく』

ということをいち早く経験していただき、

『ネットビジネスをやって本当に良かった！』と思える人をひとりでも多く輩出したい！

そう思って今回このレポートを作成しました。

このレポートをきっかけに充実したネットビジネスライフを送っていただきたいです。

PS

このレポートを最後まで見ていただくと秘密のプレゼントがあります（ニヤリ）。

レポートの最後に紹介しておりますので、楽しみにしてくださいね。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

## ■ メルカリの出品方法（全体像）

※本手順は、すでにメルカリのアプリをインストール・アカウント登録していることを前提として説明します。まだインストールしていない場合は、2章に戻ってインストール・アカウント登録をお願いします。

出品作業としては大きく分けて5つ。以下の項目を入力していく形となります。

1. 商品の写真添付
2. 商品名と説明
3. 商品の詳細
4. 配送について
5. 販売価格

といった手順です。

出品の流れがわかってくると、出品自体は2・3分でできてしまう程簡単です。

一度経験してしまえば、不用品があった際には「メルカリで売ってみよう！」と気軽にできるようになりますのでまずは出品してみましょう。

メルカリアプリを開くと、ホームページが以下の画像の様に表示されます。

右下にある赤丸の【出品】を押し出品作業スタートです。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順



### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

## 1、商品の写真添付

出品ボタンを押すと以下の選択項目が表示されます。



- 写真を取る
- アルバムから選ぶ
- バーコード（本・コスメなど）
- 下書き一覧へ

以上の4つの選択肢の中から、該当箇所を選び選択しましょう。

なお、事前に商品の写真を撮っておくと【写真をライブラリから選択】から選ぶだけで、スムーズに出品することができるのでオススメです。

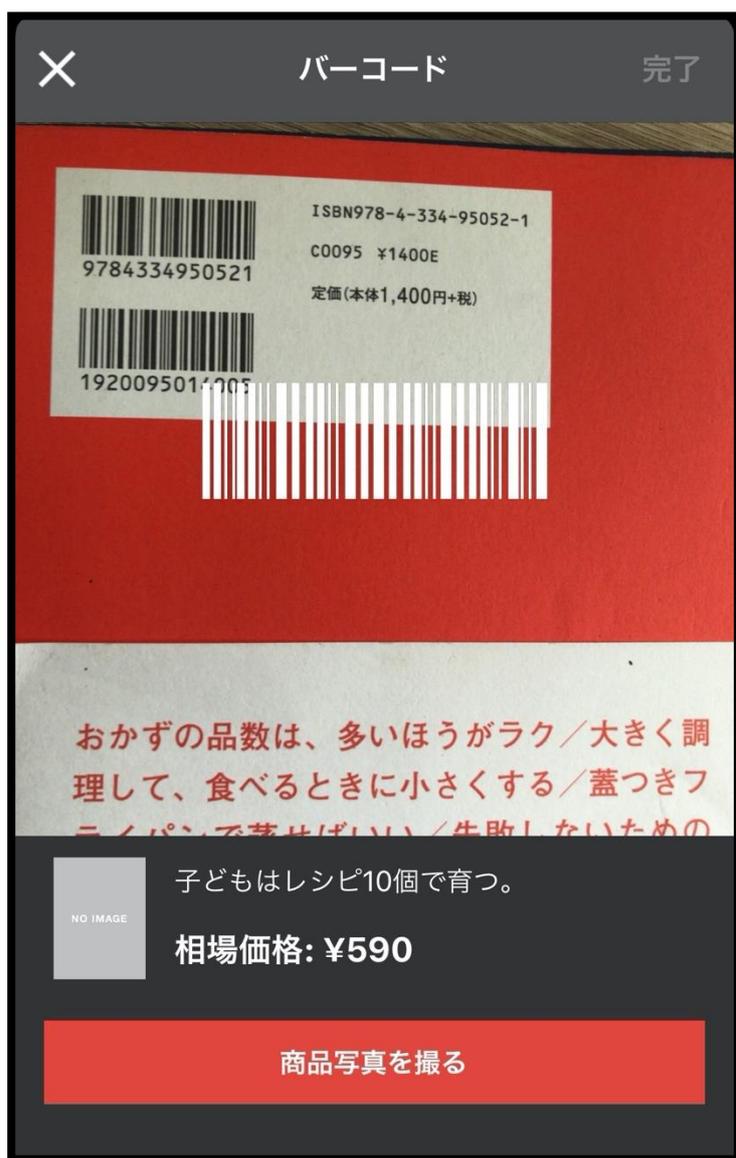
### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

また、売り上げをあげるための『商品の魅力的な撮影方法』については、『3-1 写真の撮影方法』にて解説していますので、改めてご確認くださいね。

#### ※本・コスメ・家電などバーコードがある商品の場合

本・コスメ・家電などバーコードがある商品の場合は、【バーコード】を選択すると便利です。選択するとカメラが立ち上がりますので、商品のバーコードにカメラを合わせてください。



過去に出品履歴がある場合、相場価格が表示されます。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

そのまま、【商品写真を撮る】を選択し、商品写真を撮りましょう。



撮影完了したら、【完了】をクリック。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

自動的に、過去の出品履歴からカテゴリ・商品名・商品説明が入っています。

商品の情報を入力

1 2 3 4 5

商品の詳細

カテゴリ **本・音楽・ゲーム** >  
本 > >  
住まい/暮らし/子育て

 **子どもはレシピ10個で育つ。**  
上田 淳子 >  
¥1,540

商品の状態 (必須) >

商品名と説明 テンプレートを使う

**子どもはレシピ10個で育つ。**

「子どもはレシピ10個で育つ。」  
上田淳子  
定価: ¥ 1,540

#上田淳子 #本 #BOOK #住まい #暮らし #子育て

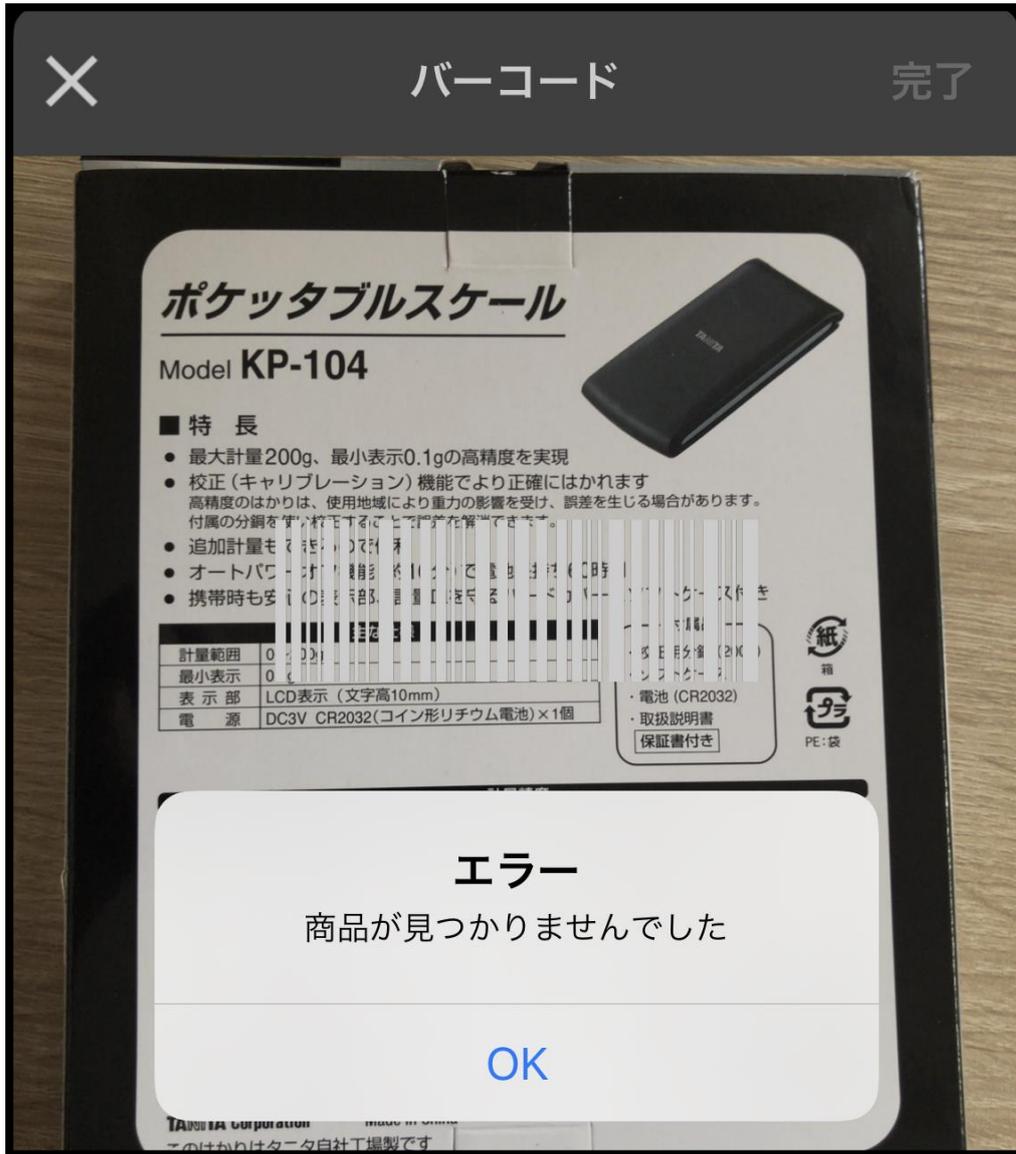
バーコードがある場合は、カテゴリや商品名・商品説明などが自動的に入力されるので、出品作業がかなり楽になります。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

ただし、商品が見つからない場合もあります。

下記の写真のようなエラーが出た場合は、メルカリ内で見つからない商品です。



その場合は、【写真を撮る】【アルバムから選ぶ】などで、出品作業を進めましょう。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

## ■ 2, 商品の詳細

次に、商品の詳細を設定していきましょう。

商品の詳細は、『カテゴリー』『商品の状態』を選択していきます。

### カテゴリーの設定

1, 【カテゴリー】より該当の項目を選択

あなたが出品する商品のカテゴリーを選択しましょう。

商品の情報を入力

1 2 3 4 5

(必須)

商品の詳細

カテゴリー (必須) >

商品の状態 (必須) >

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

例として今回は【レディース】を選択します。



【レディース】カテゴリーを選択すると、以下のようにさらに詳細が出てきます。

【トップス】を選択してみましょう。



### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

するとさらに、以下のような詳細が表示されます。



【Tシャツ/カットソー（半袖/袖なし）】を選択してみましょう。

ここまでで、カテゴリー入力の完了です。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

以下の写真の様に自分が選択した【カテゴリー】が表示されていれば OK です。

商品の情報を入力

1 (必須) 2 3 4 5

商品の詳細

カテゴリー レディース >  
トップス > >  
Tシャツ/カットソー(半袖/袖なし)

サイズ (必須) >

ブランド (任意) >

商品の状態 (必須) >

その他、ファッションであれば

- サイズ
- ブランド

を選択する項目がありますので、こちらも入力しましょう。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

## 『商品の状態』より該当の項目を選択

『商品の状態』項目では、あなたがメルカリにて出品しようとする不用品の今現在の商品の状態を選択します。なお、項目として、

- 新品、未使用
- 未使用に近い
- 目立った傷や汚れなし
- やや傷や汚れあり
- 傷や汚れあり
- 全体的に状態が悪い

の6種類から選択する形となります。【商品の状態】は選択必須事項です。



商品の状態

新品、未使用

未使用に近い

目立った傷や汚れなし

やや傷や汚れあり

傷や汚れあり

全体的に状態が悪い

**商品の状態を選択する  
(必須)**

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

#### 【注意】出品をする商品の状態は嘘偽りなく選択しましょう

すでに『3-3 商品名・商品説明』でもご説明しましたが、大事なので改めて。

不用品・新品に限らず、自分が購入者さんの立場なら届いた時に「この商品、未使用に近いってあったけど傷や汚れあるじゃないか！！」などと事前の商品情報と違いがある様な事は絶対に避けましょう。

自分が購入者さんだったら不快に思わない様にという事を常に心掛ける事が大切です。

#### 【メルカリで出品する上で大切なこと】

商品自体は結構綺麗だなあという商品でも「やや傷や汚れあり」の項目にしておくで安心です。なぜなら、人により『綺麗』『汚れている』と感じる感覚が違うからです。

あなたにとっては綺麗と感じても、相手からすると「え、思ったより汚い…！」と思われることだってあります。

『やや汚れや傷がある』商品を『未使用に近い』というのは絶対にNGですが、実際の状態『やや汚れや傷あり』よりも商品状態を下げて『傷や汚れあり』にするイメージです。

また、『傷や汚れあり』で出品し、実際に届いた商品がお客様にとって「思ったよりも綺麗！」な商品だったら、いいギャップが生まれて評価にも繋がりますよね。

何度もお伝えしていますが、自分自身が購入者さんの立場になった時に喜んで頂ける事を意識しましょう。その結果、大変嬉しい評価やメッセージを頂けるようになります。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

## ■ 3、商品名と商品説明

続いて、商品名と商品説明を入力していきましょう。

### 『商品名』欄に出品する商品の名称を入力する

商品名の入力の際は、ブランド名がある商品ならばブランド名を一番頭に持ってくると購入者さんから見やすく売れやすくなります。ブランド名が無い商品であっても、商品名は入力必須なので必ず入力してください。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

## 『商品の説明』欄に出品商品の詳細を入力する

商品の説明を入力する  
(必須ではない)

商品の説明 (任意 1,000文字以内)  
(色、素材、重さ、定価、注意点など)

例) 2010年頃に1万円で購入したジャケットです。ライトグレーで傷はありません。あわせやすいのでおすすめです。

#ジャケット #ジャケットコーデ

販売する商品の説明は出来るだけ詳しく書いてあげる事で、トラブルを事前に防ぐ事ができます。

【商品の説明】は入力必須事項では無いですが、商品の詳細を事前にしっかりとお伝えしておけば購入者さんは安心してお買い物ができます。

『3-3 商品名・商品説明』を参照頂いた上で、入力してみてください。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

## 4, 配送について

最後に、『配送について』の項目を設定していきましょう。上から順番に説明していきますね。

配送について 	
配送料の負担	送料込み(出品者負担) >
配送の方法	(必須) >
発送元の地域	(必須) >
発送までの日数	2~3日で発送 >

1~2日発送で早く売れます！

### 配送料の負担

配送料の負担の選択で『出品者負担』『購入者負担』を選択しますが、断然『送料込み（出品者負担）』の方が売れやすいです。なので、今回は『配送料の負担』を選択していきます。

あなたが購入者さんの立場の時に『送料込み』の商品と『送料自己負担』の商品、どちらを購入するか！？と考えると即答で『送料込み』の商品を購入しますよね。おそらくあなたがAmazonで買い物する際も、『配送料無料』を選ぶかと思います。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順



#### 配送の方法

次に、配送の方法について。要するに、『商品が売れた際に、どの業者を使い、商品を配送するか?』を選択します。ここは少し難しいので、よく見ておいてください。

配送方法には、以下の方法があります。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

#### 配送の方法

---

#### らくらくメルカリ便

補償 集荷 匿名配送

持込場所：   **PUDO**  
Pick Up & Drop Off station

---

	ネコポス	(全国一律) ¥ <b>195</b>
	宅急便コンパクト ※専用BOX(70円)	(全国一律) ¥ <b>380</b>
 60cm-160cm	宅急便	(全国一律) ¥ <b>700~</b>

---

#### ゆうゆうメルカリ便

補償 郵便局/コンビニ受取 匿名配送

持込場所： 郵便局 **LAWSON**

---

	ゆうパケット	(全国一律) ¥ <b>175</b>
	ゆうパケットプラス ※専用BOX(65円)	(全国一律) ¥ <b>375</b>
 60cm-100cm	ゆうパック	(全国一律) ¥ <b>700~</b>

**新登場!!**

**梱包・発送たのメル便** (旧 大型らくらくメルカリ便)

補償

集荷

匿名配送

梱包代行



家具・家電など

送料サイズ別

80cm-450cm

※ガラス製のテーブルや楽器など壊れやすい物は  
梱包・発送たのメル便でお取り扱いできません

未定

ゆうメール

レターパック

普通郵便(定形、定形外)

クロネコヤマト

ゆうパック

クリックポスト

ゆうパケット

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

上記の配送方法のうち、

- らくらくメルカリ便 → <https://www.mercari.com/jp/rakuraku-mercari/>
- ゆうゆうメルカリ便 → <https://www.mercari.com/jp/yuyu-mercari/>
- 梱包・発送たのメル便 → <https://www.mercari.com/jp/tanomeru/>

は、メルカリと配送業者が提携して出来た配送サービスです。

最大の特徴としては、

- 『匿名配送』ができること（出品者・購入者ともに匿名 OK）
- 自分で配送依頼するよりも安い
- 配送時のトラブルに対する、メルカリからの保障

という特徴があります。特別な理由でもない限りは、上記 3 つの配送方法を選ぶといいですね。

上記のうち、『テレビや冷蔵庫・洗濯機などの大型家電、ベッドやタンスなどの大型家具類（160 サイズ以上）』は、必然的に『梱包・発送たのメル便』のみでの配送です。なので、大型商品であればこちらを選択。

160 サイズまでの配送であれば、『らくらくメルカリ便』『ゆうゆうメルカリ便』からの選択です。「160 サイズってどのくらいの大きさ??」と思われるかもしれませんが、目安としては『空気清浄機』や『機内持込可能サイズのキャリーバッグ』などをイメージしていただけるとわかりやすいです。

なので、そうそう 160 サイズを超える商品はありません。

大半は、『らくらくメルカリ便』『ゆうゆうメルカリ便』から配送方法を選択することとなります。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

#### ※サイズについて

慣れてないと、「60サイズがどのくらいなのか？160サイズってどのくらいなのか？」が分からないですよね。

60サイズとは、縦・横・高さの合計が60cm以内のダンボールのこと。  
他のサイズも同じ計算方法です。

数字だけだと、やっぱりイマイチイメージがつかないと思うので…『ダンボールワン』さんのサイトが参考になります。

<https://www.notosiki.co.jp/products/takuhai.html>

見ていただいたら分かる通り、『60サイズ～120サイズ』くらいまでなら、普通に使いそうかなーというサイズです。Amazonでもよく使われるサイズのダンボールですね。

140～160サイズくらいまでになると、1つの商品だけで超えることってそうそう無いです。それこそ、『服を大量にまとめて販売した際』などには、120～160サイズを超えることがあ  
るくらいです。

ちなみにダンボールワンさんですが、複数のダンボールを注文する場合は、ダンボールの費用をかなり安く抑えることができます。今後継続してメルカリに出品していきたいなら、買  
っておいて損はないです。

Amazonでも注文できるので利用してみてくださいね。

<https://www.amazon.co.jp/stores/%E3%83%80%E3%83%B3%E3%83%9C%E3%83%BC%E3%83%AB%E3%83%AF%E3%83%B3/%E3%83%80%E3%83%B3%E3%83%9C%E3%83%BC%E3%83%AB%E3%83%AF%E3%83%B3/page/4C9D76F7-DEF2-40DC-9293-C5331CEBF6DE>

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

では、この2つの配送方法の特徴についてお伝えします。まずは公式から引用。

	らくらくメルカリ便（ヤマト）	ゆうゆうメルカリ便（郵便局）
発送場所	ヤマト営業所、ファミリーマート、 セブン-イレブン、宅配便ロッカーPUDO	郵便局、ローソン
集荷	可能	-
受取場所	自宅	自宅、郵便局、ローソン、 ミニストップ、日本郵便の宅配ロッカー「はこぼす」
対応サイズ	ネコポス、宅急便コンパクト、	ゆうパケット、ゆうパケットプラス、
	宅急便 60～160 サイズ	ゆうパック 60～100 サイズ
	※宅配便ロッカーPUDOは長辺 55cm × 短辺 44cm × 高さ	※はこぼすは長辺 54cm × 短辺 41cm × 高さ 24cm 以内の

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

	37cm 以内の商品でご利用いただけます	商品でご利用いただけます
--	----------------------	--------------

出典：メルカリ (<https://www.mercari.com/jp/rakuraku-mercari/>)

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

#### 2つのメルカリ便は、匿名配送が可能

大まかな違いとしては、

- 配送業者の違い（らくらく＝ヤマト ゆうゆう＝郵便局）
- 発送場所
- 集荷可能かどうか？
- 対応サイズ

です。

#### 結局、どちらの配送方法を選べばいいか？わからない！

ただ、この比較表を見てもおそらく「結局、どちらの配送方法を選べばいいか？わからない！」と思いますよね？

なので、配送方法を選ぶ基準について、ここからはお伝えします。

#### 対応サイズでの比較

まずは、対応サイズについて。

- **らくらくメルカリ便** → 60～160 サイズまで
- **ゆうゆうメルカリ便** → 60～100 サイズまで

ということで、100 サイズ以上の箱でしか配送できそうにないのであれば、必然的に『らくらくメルカリ便』を選択することとなります。

#### 配送～到着までの時間

- **らくらくメルカリ便** → 2～3 日で届く
- **ゆうゆうメルカリ便** → 距離によって、1 週間かかる

早く届けたいなら、圧倒的に『らくらくメルカリ便』ですね。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

##### 配送料や対応サイズの違い

それぞれの配送料や対応サイズについて、簡単にまとめます。

らくらくメルカリ便（ヤマト運輸）	ゆうゆうメルカリ便（郵便局）
■ネコポス(A4 サイズ・厚さ 2.5cm 以内・重さ 1kg 以内) 全国一律 195 円	■ゆうパケット(A4 サイズ・厚さ 3cm 以内) 全国一律 175 円
■宅急便コンパクト（縦 25cm×横 20cm×厚さ 5cm） 全国一律 380 円+専用資材別途 70 円=450 円	■ゆうパケットプラス(縦 24cm×横 17cm×厚さ 7cm/重さ 2kg 以内) 全国一律 375 円+専用資材別途 65 円=440 円
■宅急便 60 サイズ(~2kg) : 700 円 80 サイズ(~5kg) : 800 円 100 サイズ(~10kg) : 1,000 円 120 サイズ(~15kg) : 1,100 円 140 サイズ(~20kg) : 1,300 円 160 サイズ(~25kg) : 1,600 円	■ゆうパック(60 サイズ~100 サイズ・重さ~25kg) 60 サイズ : 700 円 80 サイズ : 800 円 100 サイズ : 1,000 円

※配送料は、2020 年 5 月のものです。金額が変わる可能性もありますので、それぞれのページも合わせてご確認ください。

- **らくらくメルカリ便** → <https://www.mercari.com/jp/rakuraku-mercari/>
- **ゆうゆうメルカリ便** → <https://www.mercari.com/jp/yuyu-mercari/>

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

#### ■A4 サイズ・厚さ 3cm 以内の商品

薄手・小型のもの…手袋・ハンカチ・本（厚さにもよる）、アクセサリなど、A4 サイズの商品を発送する場合は、『ゆうゆうメルカリ便』のほうが 20 円安いです。また、『ゆうゆうメルカリ便』のほうが、厚さ 3cm、重さ制限なしと、幅広く対応可能。

金額的にも、サイズの的にも、A4 サイズ・厚さ 3cm 以内のものを送るなら、『ゆうゆうメルカリ便』のほうがオススメです。

#### ■縦 25cm×横 20cm×厚さ 5cm 程度の商品

子供服、小型のおもちゃ少量、雑貨、箱付きアクセサリ・箱付き小物類などを配送する際は、『らくらくメルカリ便・宅急便コンパクト』か『ゆうゆうメルカリ便・ゆうパケットプラス』を選択することとなります。

それぞれ対応サイズと金額が違い、

- ・宅急便コンパクト（縦 25cm×横 20cm×厚さ 5cm）

**全国一律 380 円 + 専用資材別途 70 円 = 450 円**

- ・ゆうパケットプラス（縦 24cm×横 17cm×厚さ 7cm/重さ 2kg 以内）

**全国一律 375 円 + 専用資材別途 65 円 = 440 円**

となっております。サイズ以内で対応可能なら、『ゆうゆうメルカリ便・ゆうパケットプラス』のほうが 10 円安いです。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

##### ■それ以上の大きさの商品

それ以上の大きさの商品を配送する場合は、サイズや重さによってどちらのほうが送料が安いかが決まります。ここが少しややこしいですので、よく見ておいてくださいね！

らくらくメルカリ便	ゆうゆうメルカリ便
<b>■宅急便</b> 60 サイズ(～2kg)：700 円 80 サイズ(～5kg)：800 円 100 サイズ(～10kg)：1,000 円 120 サイズ(～15kg)：1,100 円 140 サイズ(～20kg)：1,300 円 160 サイズ(～25kg)：1,600 円	<b>■ゆうパック(60 サイズ～100 サイズ・重さ～25kg)</b> 60 サイズ：700 円 80 サイズ：800 円 100 サイズ：1,000 円

- 『らくらくメルカリ便』は、サイズごとに配送できる重さが決まっている。
- 『ゆうゆうメルカリ便』は、サイズに関係なく一律 25kg まで。

ということは、例えば

・ 60 サイズ以下の大きさだけど、重さが 2kg を超える

→ ゆうゆうメルカリ便のほうが安い

・ 100 サイズ以下の大きさだけど、重さが 24kg

→ ゆうゆうメルカリ便のほうが安い

ということです。サイズのみならず、重さでも変わってきます。

ただし、100 サイズを超える大きさの商品（160 サイズまで）の場合は『ゆうゆうメルカリ便』では送れないため、必然的に『らくらくメルカリ便』のみの選択となります。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

#### 結論…何を優先するか？どんな商品を送るか？で変わる

「ますます分からなくなってきた！」と思われるかもしれません（笑）

結論から言えば、「何を優先するか？どんな商品を送るか？」で、ベストな選択が変わります。以下、表にまとめました。

条件	業者	備考
最短日数での到着を優先	らくらく	2～3日で到着
配送する商品（ダンボール）のサイズが100センチを超える	らくらく	ゆうゆうは、100センチまで
自宅に集荷に来てほしい	らくらく	ゆうゆうは、持込のみ
A4サイズの商品を <b>最安値</b> で送りたい	ゆうゆう	らくらく 195円 らくらく 175円
縦 24cm × 横 17cm × 厚さ 5cm 程度の商品を <b>最安値</b> で送りたい	ゆうゆう	らくらく 450円 ゆうゆう 440円
60サイズ以内だけど、重さ 2kg を超える	ゆうゆう	らくらく 800円～ ゆうゆう 700円～
80サイズ以内だけど、5kg を超える重さ	ゆうゆう	らくらく 1,000円～ ゆうゆう 800円～

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

こうした基準で、考えてみてください。

ただ、料金に関してはそこまで大幅に変わるわけでもないので、『100 サイズ以内であれば  
普段慣れた業者さんを使う』でも OK です。

### 【発送元の地域】より該当の項目を選択

次に、ご自身の発送元地域の選択です。



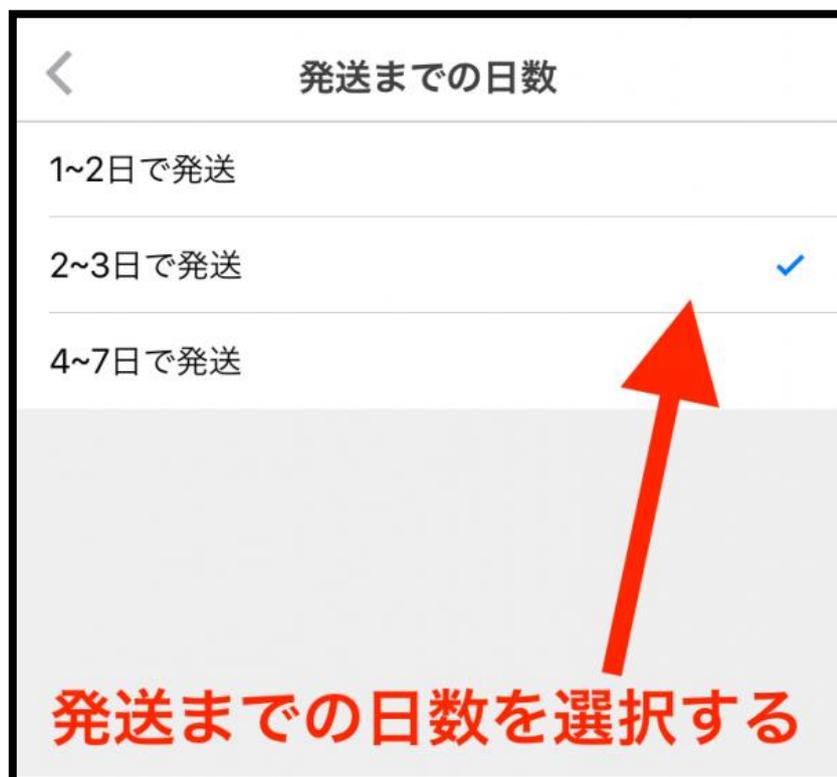
発送元の地域	
北海道	
青森県	
岩手県	
宮城県	
秋田県	
山形県	
福島県	該当の地域を選択する
茨城県	
栃木県	
群馬県	
埼玉県	
千葉県	
東京都	✓
神奈川県	

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

## 【発送までの日数】より該当の項目を選択

あなたが、購入者様から注文を受けてから何日で発送可能かしっかりと考えた上で設定しましょう。



例えばあなたに子供がいた場合、「子供が病気になって、保育園を休まなければならなくなった…」などの理由で、すぐに発送できない可能性もありますよね。

『1~2日で発送』と書いているのに、何かしらのトラブルが発生して2~3日後の発送となってしまったら…相手は「思ったよりも遅かった!」と、悪いギャップを感じてしまいます。

たとえ本当にトラブルがあったとしても、購入者側としては関係のないことです。

そのため、余裕をみて少し多めの日数に設定することをオススメします。

逆に、『2~3日で発送』と書いているのに、実際は1~2日で配送することが出来たら…相手はいいギャップを感じて、喜んでくれます。これも1つのテクニックです。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

## ■ 5, 販売価格

最後に、販売価格を決めます。価格の入力をご自身の販売したい金額で設定可能です。

商品情報を入力

発送の方法 らくらくメルカリ便

発送元の地域 東京都

発送までの日数 2~3日で発送

販売価格 (300~9,999,999)

販売手数料 (10%) -

販売利益 -

**販売価格を入力する**

禁止されている行為をおとび出品物を必ず確認

出品する商品によっては、販売価格を入力する際に価格の相場のヒントが出てきます。

出品商品の値段の相場が分からない時には、かなり助かる情報だったので是非あなたも参考にしてみてくださいね。

価格設定については、『3-2 価格設定』で説明しておりますので、そちらのレポートを参考にしてください。

#### 【補足】

【販売価格】の入力をすると、【販売価格】の下に「販売手数料 (10%)」と「販売利益」が

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

自動計算された数字が表示されますので一目で自分の利益額が把握できます。

## ■ 6, 出品ボタンを押して出品

ここまで商品情報を入力できたら、あとは【出品】ボタンを押して出品をしましょう。

商品の情報を入力

配送の方法 かんたんメルカリ便

発送元の地域 東京都

発送までの日数 2~3日で発送

販売価格 (300~9,999,999) ¥0

**「出品する」ボタンを押して出品完了!**

販売手数料 (10%) -

販売利益 -

禁止されている行為および出品物を必ずご確認ください。偽ブランド品や盗難品などの販売は犯罪であり、法律により処罰される可能性があります。また、出品をもちまして加盟店規約に同意したことになります。

出品する

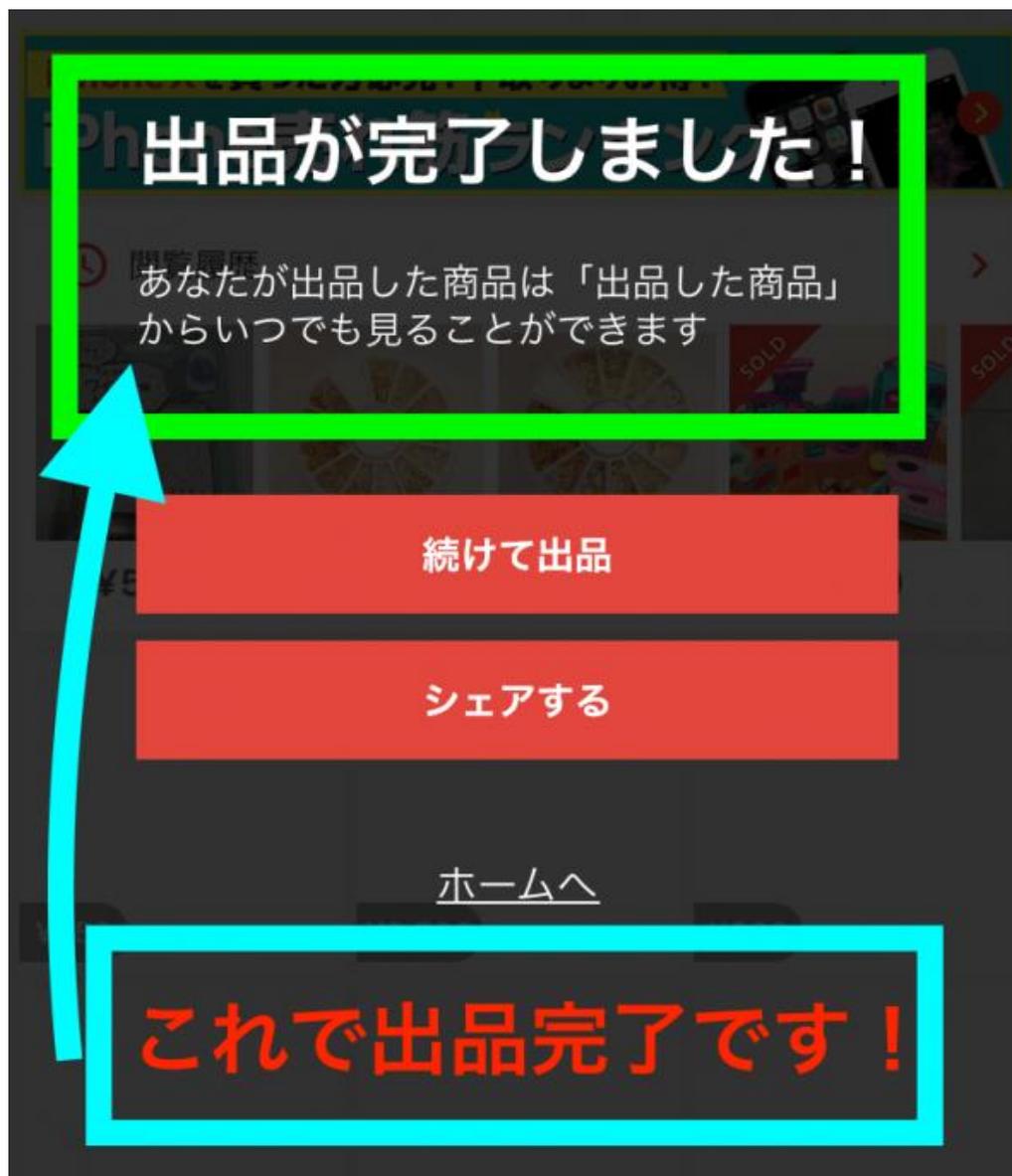
or

下書きに保存

以下の画面が表示されれば出品完了です。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順



この時点で、すでに商品がメルカリに出品され、ユーザーが誰でも購入できる状態になっています。出品してからほんの5分ほどで売れることもあるりますよ♪

念の為、あなたが出品した商品が正しく出品されているか？商品名で検索してみましょう。

## ■ なかなか落札されないときに見直す 4 つのステップ

メルカリは、出品からものの数分で売れてしまう事が多々ありますが...反対に、せっかく出品してもなかなか売れない！！ということももちろんあります。

出品をしていくにあたって誰しもが必ず経験します。

もちろん、対処法はありますので、ご安心ください。

なかなか売れなかった時に、以下の4つのステップで見直してみましょう。

1. 商品写真変更
2. メルカリ内で価格相場リサーチ
3. 価格調整
4. 説明文見直し

出品すれば終わり！というわけではなく、購入者様の立場になった時にどうしたら買いたい！とっていただけるかな！？と再確認してみることが重要です。

#### 1, 商品写真変更

メルカリで商品を探す際に、まず1番に見るポイントは商品写真です。

価格はもちろんなのですが、写真の見え方が重要なので写真を見やすく変更してあげるだけでグッと成約率も上がります。

1. 綺麗な背景、商品が見やすい写真
2. ぐちゃぐちゃの背景、商品が見づらい写真

あなたなら1と2、どちらの写真の商品を購入したいと思いますか？

希望価格やあなた自身の購入基準にもよりますが、多数の人が1の綺麗な背景、商品が見やすい写真ですよ。

まずメルカリで出品するには「商品写真を見やすくする！」がポイントです。

より商品を綺麗でわかりやすい写真を撮り直してみましょう。

更に見直すべきポイントとしては、

- 更に実際の商品の色味に近づけて写真を撮る
- 背景を変えてみる
- ぱっと見でどんな商品か！？綺麗な商品だなあと伝わるように写真を撮る

などですね。

## 2, メルカリ内で価格相場リサーチ

メルカリで商品が売れない原因の1つに、商品価格が高すぎるという理由があります。

例えば、メルカリ内で平均 1,000 円で販売されている商品にも関わらず、あなたが出品している商品が 3,000 円だったとします。

あなたが購入者様の立場になった時、購入しますか？

同じ商品、同じような商品の状態であれば 1,000 円と 3,000 円なら、迷わず 1,000 円の商品を購入しますよね。

もちろん元の商品価格や価格相場、あなたの売りたい価格があるので「安ければいい」という訳ではないです。

ですが、あまりにも、価格相場から離れすぎていると購入してもらえる機会が減ってしまいますのでなかなか売れないなあと思った際にはこまめに価格のリサーチをしてみてください。

## 3, 価格調整

価格相場のリサーチが済んだ後は実際に価格調整を試みましょう。

安過ぎず、高過ぎない価格です。

必ず気をつけていただきたいのは「あなたがマイナスにならないように」してください。時々、『送料の計算をし忘れていて、送料でマイナスになった…』なんてこともあります。いくら売れたからといって、マイナスになってしまったら意味がありません。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

## 4, 説明文見直し

『写真と商品詳細を見て、パッと購入を決められる状態』にしてあげられていれば、購入者様の質問する手間・質問を待つ時間を省くこともできます。

『購入しやすい環境』にしてあげると購入するハードルが一気に下がるので購入しちゃう！となりますよね。

できるだけ商品については説明文でわかりやすく、質問する手間を省いてあげましょう。

以上4つの項目を、見直してみてください。

## ■ それでも売れなければ、買取店へ

そして、それでも売れなければ…2章でも紹介したような買取店へ出すことをオススメします。買取店であれば、その場で即時現金化が可能です。

正直、どんなに頑張っても売れないものは売れないです。

2章で紹介した、ジャンルごとに売れる買取店に出しても OK です。

## ジャンルごとに高く買い取ってくれる買取店一覧

### ■ブランド品（服・バッグ・財布・時計・アクセサリなど）

- ブランディア → <https://irohayukiinfo.com/brandear>
- バイセル → <https://irohayukiinfo.com/buysell>
- コメ兵 → <https://irohayukiinfo.com/komehyo>

### ■お酒

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

- 福ちゃん → <https://irohayukiinfo.com/fuku-chan>
- ジョイラボ → <https://irohayukiinfo.com/joylab>
- リカーズ → <https://irohayukiinfo.com/liquors>
- バイセル → <https://irohayukiinfo.com/buysell-liquor>

#### ■貴金属・宝石類

- ブランディア → <https://irohayukiinfo.com/brandear>
- バイセル → <https://irohayukiinfo.com/buysell-jewelry>
- コメ兵 → <https://irohayukiinfo.com/komehyo>

#### ■切手・古銭・海外硬貨

- バイセル → <https://irohayukiinfo.com/buysell-stamp>
- 福ちゃん → <https://irohayukiinfo.com/fukuchan-kosen>

#### ■おもちゃ・カードゲーム

- Nextone → <https://irohayukiinfo.com/nextone>
- ホビーコレクト → <https://irohayukiinfo.com/hobby-collect>
- 買取専門店トレジャー → <https://irohayukiinfo.com/treasure>
- トレトク → <https://irohayukiinfo.com/toretoku>
- ホビーサーチ → <https://irohayukiinfo.com/hobby-search>

#### ■骨董品・古美術品

- バイセル → <https://irohayukiinfo.com/buysell-antique>
- 福ちゃん → <https://irohayukiinfo.com/fukuchan-kottou>
- 日晷堂 → <https://irohayukiinfo.com/nikkoudou>

#### ■家電類

- リサイクルネット → <https://irohayukiinfo.com/recycle-net>

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

#### 一気にまとめて整理したい

ジャンルごとに査定に出すのは面倒…家にある不用品を一気に売りたい！という場合の、おすすめ買取店をご紹介します。家具や大型家電等、比較的なんでも持っていってくれることが多いです。

- 買取屋さんグループ → <https://irohayukiinfo.com/kaitoriyasan>
- ティファナ → <https://irohayukiinfo.com/tifana>

ついでに引越しを考えているのであれば、『トレファク引越し』もかなり便利です。

- トレファク引越し → <https://irohayukiinfo.com/tfhikkoshi>

引っ越しと同時に、不用品の買取見積もりもしてくれるサービスです。引越し料金から、買取料金を引いてくれます。

といった形で、なかなか売れない際には検討してみてください。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

## ■ おわりに

『3章 メルカリで、実際に商品を出品する方法』は以上です。

実際に出品ができたところで、次回は『実際に落札された際の手順』について説明しますね。

- **【完了】1章：メルカリ基礎編・メルカリで売れる自宅の不用品紹介や、アカウント登録方法を紹介**
- **【完了】2章：メルカリで商品を出品する前の準備・心構え**
- **【完了】3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法**
- **4章：メルカリで商品が落札された際の手順を図解 ← 次回**
- **5章：メルカリでトラブルがあった際の対処方法**

先程もお伝えしたように、出品して5分で売れることもあるので、サクッと次の章に進みましょう。

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

# ■ ネットビジネスで更に稼ぐ方法を【無料】 プレゼント中！

ここまでレポートを見ていただいたあなたに、更にプレゼントがあります。

本レポート1章～5章を読み進めていきますと、不用品だと思っていたものがメルカリで販売出来るようになっていきます。

おそらくあなたは、ネットビジネスを実践しさらなる収益を上げたいと考えてこのレポートをダウンロードしていただいたのだと思います。

せっかくネットビジネスを実践していくわけですので…更に収益を得てみたいと思いませんか？

具体的に言えば『ブログで商品を紹介し、アフィリエイト報酬を稼ぐ』ための方法をお伝えしています。

特典レポートどおりにブログ記事を書いていただければ、あなたがまだ初心者であっても「月5万円以上」の収入をゲットすることが可能です。

こちらの特典ですが、ココ未来キャンパスのメルマガ【ココ未来通信】にご登録後にお渡ししております。

無料で受け取れますので、ぜひメルマガを見続けてください。

「実は登録がまだだった」とか「実は適当なメールアドレスで登録してしまった…」という場合は、ぜひ以下のメルマガ登録フォームよりご登録を！

▼▼メルマガ登録はこちら▼▼

⇒ <https://irohayukiinfo.com/merumaga>

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

メルマガでは稼ぐためのレポートをプレゼント中です。

- なかなか時間が取れない人でも、1～2時間の作業時間を作るための時間構築術
- 稼ぐ人の誰もが持つマインドセット
- WordPress ブログを構築して記事を書けるようになるまでの方法
- 節約のプロから学んだ！一般家庭で今日から実践できる年間5万円～10万円の節約術を伝授！

など、あなたにお得な情報や、まだまだ稼げる特典を配布中です。

こちらも、メルマガにて案内しておりますので、ぜひ見てくださいね。

## 追伸

このレポートを最後まで読んでいただきありがとうございました。

今でこそ、こうして偉そうに（笑）レポートを書いて、アフィリエイトのやり方を人様に指導させていただいているわけですが…

2011年ごろ、私はおそらく今のあなたと同じく、全く稼げていない状態でした。

当時の私は芸能事務所に所属しており、そこで声優の仕事をもらおうと必死にやっておりました。

とは言え、声優のギャラもそこまで高くなかったですから、バイト代程度というくらいの収入で事務所のレッスン代を払いながらやっており非常に苦しい状態でした。

でも夢を追いかけていたのでそのくらいの貧乏さは当たり前！という考えで、後先考えずやっておりました。

ですが声優の仕事は急に入ってきたりするので（前日夜に電話がかかってきて明日朝現場

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

入れるか？など) いつでも仕事がもらえるよう昼間を空けておき、深夜のバイトをしていたのです。

そんな不規則な生活をしていたところ、体を壊してしまいました。

これではまずいと思い、時間に融通のきく仕事はないかとインターネットで探していたところ『パソコン1台で簡単に月収100万円稼げる!』というような甘いキャッチフレーズにつられ、胡散臭いなと思いながらも今の生活を変えないとまずいと思い、アフィリエイトというものを調べるようになりました。

そうやって調べていくうちにアフィリエイトを教えている塾の塾生募集というオファーがあったのを見つけ電話をしたところ、塾長さんと直接話すことが出来たことがきっかけでその塾に20万円を支払って入りました。

当時声優をしながらバイト生活をしていた私からしてみれば20万円を支払うのは本当に大変だったのですが「やってみないと分からない」「現状を変えたい」という意思の方が上回っていました。

ですが、初めて取り組んだブログは、その難しさに驚愕して3か月で挫折。意を決して塾に入ったにも関わらずあっさり3か月で作業の手が止まってしまったのです。

そこからしばらく『ネットビジネスは自分には無理だったな…』と思い元の生活に戻ってしまいました。

それから半年後、その塾から忘年会のお知らせが来ていたので「まあ…今やってないけど行ってみるかな」と言う軽い気持ちで参加してみました。

この忘年会に参加してなかったら、今もこうしてネットビジネスをやっている自分はいなかったかもしれない出来事が訪れます。

その時に塾長からお話があり、

『来年から事務所を持つのでそこで働いてくれるバイト募集します』

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

ということでした。

最低時給の交通費無しという条件でしたが、そこで自分が思ったのは、

『自分のみでやってたらダメだったけど、事務所に行ったら塾長から色々教えて貰えるんじゃないだろうか?』

ということで手をあげてバイト志願して働くことになりました。

とは言え、3か月でサクッと挫折してしまった自分ですから、バイトとして入ったものの、はじめはブログも出来ないしアフィリエイトもチンプンカンプンな状態だったので何度も塾長から怒られていたわけですが(^\_^;・・・

なんとか叱咤激励されながら実践を繰り返し続けていった結果、ダメダメだった自分でも月収20万円ほどあげることが出来、塾のセミナー講師を務めたり、会員さんのフォローをするなどの職務をすることもできました。

ただそこでアフィリエイトに突っ走っていたらさらに収入は上がったのかもしれないですが、自分は声優になることが目標にあったため、そちらの活動に力を入れていくことになります。

アフィリエイトを教えていただいた塾のバイトをやめてからは、声優で食っていくための取り組みをしていきます。

舞台公演やMC、エキストラと言った仕事をこなしていきますがお金になったりならなかったりが続きます。

ある時、芸能事務所の社長から

『芝居をやるのにお客さんをお呼びしないようではダメだ。ファン作りも始めなさい』

ということを言われました。

この時は演技力を上げることに必死で舞台に立つことだけを目標にしていたようなものだったので自分でお客さんをお呼びするという意識はあまりなかったのです。

### 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

#### 3-4 出品手順

でも社長の言っていることは確かで、お客さんがいなければ舞台公演すらできません。そこでアフィリエイトで身につけたネット集客のノウハウを駆使して自分でイベントを開くようになります。

実はそれが上手く行ってしまい、ネットで募集をかけたところ200人規模のイベントを毎月開催出来るようになったのです。

そこからは自分のやりたいことにフォーカスして個人活動を始めていきます。イベントが楽しくなってしまい、異業種交流会やカフェ会などのイベントを毎日のように開いて人との交流の幅を増やしていきました。

ただこの時の自分はまだまだ情報弱者で交流会で会った方から投資の話やよくわからない塾の勧誘、さらにはネットワークビジネスのセミナーに行かされたりなどなど…そんなこんなでお金を支払っていったらいつの間にか500万円くらいの借金を抱えてしまいました。

アフィリエイトしか知らなかった自分からしてみれば、人からの甘い言葉にまんまと引っかかってしまった形で、しかも自分も借金を返すために、信用性に欠けるビジネス案件を紹介して報酬をもらってしまったこともあり、知らない間に勧誘した人達を不幸にしていたことに気づきました。

それから

「信用ならないビジネスに乗っかるとロクなことがない」

「お金を奪い取られる」

「他人の仕組みに依存しているだけで稼げるなんて甘い」

というふうに思い、自分の原点でもあるネットビジネスで培った

『自分の力で仕組みを構築していく』

ことを心に決めて動いていきました。

それが今もやっているブログであったり趣味の仲間を集めたコミュニティ運営です。

2016年頃からその方針に変え、インターネットも使いつつ、イベントを開いてリアル交流

## 3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法

### 3-4 出品手順

もしていきながら人脈作りをしていきました。

その甲斐あって自分の立てた企画で月収50万円を売り上げ、コミュニティ（アニメや演劇など）にはテレビ局からオファーが来てテレビ番組で取り上げられるようになるなど嬉しい出来事も起こりました。

声優の方はプロデュースというかたちで自分が教えた人達から作品に参加してもらう形式にしており、演技をやりたい人達が集まるグループを作ることが出来るようになりました。

現在はネットビジネスの知識を生かしアフィリエイトを教えたり WordPress 講師もしており累計300人以上の方を対面でお会いしてマンツーマンで教えてまいりました。

また全国規模の web マーケティングコミュニティでサポーターという立場で会員さんにネットビジネスを教える活動もしております。

自分の好きなことをしながらそれを仕事に出来るという今の状況を手に入れることが出来、今度は私が、ネットビジネスをやっていきたい人達にそのやり方を教えてあげたいという気持ちが生まれ、一人でも多くの人にネットビジネスの素晴らしさを知っていただきたい、一つでも多くの収入の柱を作っていただきたいという想いを持って、このレポートをはじめ、メルマガを始めることに致しました。

まだまだ自分もさらなる夢を追いかけているところですが、私が教えた人達が今よりも収入が上がり、お金の不安を解消して、より自由な生活スタイルがとれるようになってほしいと思っております。

簡単に稼げるとは言いませんが、ちゃんと積み上げていけば稼げるビジネスモデルがネットビジネスのアフィリエイトです。

是非ネットビジネスであなたの夢を掴み取ってください。

共に頑張っていきましょう。

## ■ 本レポートのテンプレートについて

本レポートは「ラムネ Word テンプレート」を利用して制作しております。

すぐに使えるハイクオリティな Word テンプレートです。

無料版も以下のページからダウンロードできます。

<https://lamunelab.com/lwtdr>

※本レポートはラムネ Word テンプレートの制作者様より特別に許可をいただいた上で、本レポートのテンプレートとして利用させていただいております。

# メルカリ

## 不用品転売

### パーフェクトマニュアル

## Contents

- 1 基礎編・メルカリで売れる自宅の不用品紹介や、アカウント登録方法を紹介
- 2 メルカリで商品を出品する前の準備・心構え
- 3 メルカリで、実際に商品を出品する方法
- 4 メルカリで商品が落札された際の手順を図解
- 5 メルカリでトラブルがあった際の対処方法

