

売れる自宅の不用品の紹介から

登録

販売

梱包発送

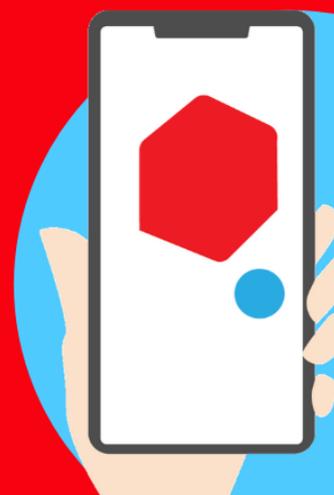
トラブル対応

# メルカリ

## 不用品転売

### パーフェクトマニュアル

5  
トラブルが  
あった際の  
対処方法



## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

## ■ 利用規約

このレポートの利用に際しては、以下の条件を遵守してください。

このレポートに含まれる一切の内容に関する著作権は、ココ未来キャンパスに帰属し、日本の著作権法や国際条約などで保護されています。

著作権法上、認められた場合を除き、著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部を、複製、転載、販売、その他の二次利用行為を行うことを禁じます。

これに違反する行為を行った場合には、関係法令に基づき、民事、刑事を問わず法的責任を負うことがあります。

ココ未来キャンパスは、このレポートの内容の正確性、安全性、有用性等について、一切の保証を与えるものではありません。また、このレポートに含まれる情報及び内容の利用によって、直接・間接的に生じた損害について一切の責任を負わないものとします。

このレポートの使用に当たっては、以上にご同意いただいた上、ご自身の責任のもとご活用いただきますようお願いいたします。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

## 目次

■ 利用規約.....	2
■ 本レポートについて.....	4
■ 作成者プロフィール.....	5
■ 困ったらまずはメルカリボックス.....	7
■ メッセージのトラブルシューティング.....	7
値下げ交渉が来た。対応したほうがいいのか？.....	7
1, 販売ルールを定める.....	9
2, パターンごとの対応を決めておく.....	9
売れた商品に関するクレームをもらった.....	11
掲載した写真や説明文と、現物に差異がある場合.....	11
明らかなイチャモンの場合.....	12
専用にしてほしい、と言われた.....	12
■ 継続的に稼ぎたいあなたへ.....	14
せどり・転売.....	14
アフィリエイト・情報発信.....	15
■ ネットビジネスで更に稼ぐ方法を【無料】プレゼント中！.....	17
■ 追伸.....	18
■ 本レポートのテンプレートについて.....	23

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

## ■ 本レポートについて

4章までで、出品～配送までの説明は完了しました。

- 【完了】1章：メルカリ基礎編・メルカリで売れる自宅の不用品紹介や、アカウント登録方法を紹介
- 【完了】2章：メルカリで商品を出品する前の準備・心構え
- 【完了】3章：メルカリで、実際に商品を出品する方法
- 【完了】4章：メルカリで商品が落札された際の手順を図解
- **5章：メルカリでトラブルがあった際の対処方法 ← 今回**

ただ、出品～配送にあたって、発生するのが『トラブル』です。

そのため、5章では『メルカリでトラブルがあった際の対処方法』についてお伝えします。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

## ■ 作成者プロフィール



この度はレポートをダウンロードしていただきありがとうございます。  
本レポートの作成者、ココ未来キャンパスの松橋悠希（まつはしゆうき）です。

本レポートでは、タイトルの通り「メルカリを使って自宅にある不用品を販売する方法」をお伝えしたレポートになっております。

一連のレポートを見ながら実践していただくことで、不用品だと思って捨てようとしていたものがお金に変わってしまうものも出てくるはずですので是非最後まで読んでみてくださいね。

ここで本レポートを作成した私のことについて、簡単に紹介させてください（興味なければ飛ばしてください…（笑））。

私は主にブログ、SNS、メルマガを使ってアフィリエイトをする方法を教えております。もちろん今回ご紹介するメルカリでも不用品販売したことがあり、そのお金を元手にビジネスに活用していったり、またコミュニティ運営をしながら人を集客したりといったネットビジネスを生かした手法を実践しております。

⇒ <https://irohayuki.com/>

⇒ <https://cocomirai-campus.com/>

そこから独自企画を作り上げ月収50万円を達成。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

またアフィリエイトで培った知識を生かして WordPress 講師もしており累計 300 人以上の方を直接対面マンツーマン指導で教えてまいりました。

また趣味コミュニティ（アニメや演劇など）と言ったコンテンツを作り、気の合う仲間たちと楽しく交流しながら運営しております。

こちらはテレビ番組にも複数回取り上げられ、好きなことを仕事にすることが出来るようになりました。

そんな私も…アフィリエイトを開始する際に取り組んだものが『不用品販売』でした。

ネットビジネスは参入ハードルが低く、他のビジネスほどお金はかかりませんが、それでも初期投資として数万円は欲しいものです。

そのためにはじめの軍資金集めとしてこの『不用品販売』はすぐに結果が出て資金が入るのでネットビジネスを始めたばかりの方にとって、インターネットから収入を上げる経験を得ていくのに最適な実践法になっております。

ただメルカリを使ったことがない方からしてみれば、どうやったらいいのかわからないと思いますし、本当に不用品が売れるものなのかと疑問を持つ方もいることでしょう。

せっかくネットビジネスを実践していくのですから、

『インターネットを使えば収入が得られる』

『あなたの強みを生かして情報発信をしていくことでそれが価値に繋がっていく』

ということをいち早く経験していただき、

『ネットビジネスをやって本当に良かった！』と思える人をひとりでも多く輩出したい！

そう思って今回このレポートを作成しました。

このレポートをきっかけに充実したネットビジネスライフを送っていただきたいです。

PS

このレポートを最後まで見ていただくと秘密のプレゼントがあります（ニヤリ）。

レポートの最後に紹介しておりますので、楽しみにしてくださいね。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

## ■ 困ったらまずはメルカリボックス

メルカリには、『メルカリボックス』という Q&A サイトがあります。

メルカリボックス → <https://www.mercari.com/jp/box/>

大半の疑問点・トラブルの解決策に関しては、こちらのメルカリボックスで回答されています。どうしても分からなければ、こちらで調べたり、質問したりすると回答を得ることが出来ます。

本レポートでもいくつかのトラブル解決策についてご回答しておりますので、ぜひ参考になさってくださいね。

## ■ メッセージのトラブルシューティング

### 値下げ交渉が来た。対応したほうがいいの？

メルカリでは、値下げ交渉が当たり前のように行われているのですが…

結論からお伝えすると、「販売して OK だと思える金額・人であれば対応する」「そうでなければ、お断りする」が一番です。

「相手は人」なので『お互いに』気持ちのいいお取引が出来る相手か？は重要なポイントです。

また、「値下げ交渉をしてくる人は、かなり購買意欲がある」ので、少し希望価格よりも低いかなあと感じて、コメントのやり取りの感じや、相手の方の評価などを確認した上で対応する事もあります

売れなければメルカリをやっている意味がなくなってしまうので、少しの誤差は気にしすぎない事も大切です。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

メルカリを初めたばかりの頃って、値下げ交渉に対応した方がいいものか！？それとも、対応しない方がいいのか…。また、対応の仕方はどうしたらいいんだろう？と悩んでしまいますよね。

さらには、**販売価格よりもかなり大幅に値下げ交渉される事**もしばしば。

「お問い合わせをもらえるのは嬉しいけど、自分の商品をお譲りしたい金額ではない」

「数百円～数千円のお値引きなら可能だけど、提示された大幅値下げの金額ではお譲りは難しいな」と、正直返信に困ったり、お断りしたいな…とも思っているのではないのでしょうか？

しかし頭に入れておいていただきたい事が1点。

先程もお伝えした通り、「メルカリで出品していても、必ずしも商品が売れるとは限らない！」という事です。

お問い合わせや、値下げ交渉をしてくださっている方は購買意欲もある方です。

いくら売りたいくても売れないという事はよくある事なので、希望金額じゃなくても「やっぱり、あの時売ってもよかったなあ」なんてことにもあります。

不用品やゴミとして捨ててしまおうか！？と思っていた商品なら尚更ですねー。

お断りするとなれば、自分の商品が売れるチャンスを逃してしまうかも！？なんて思うと中々踏み切れなくなってしまう事もあるかと思います！

そんな事を踏まえた上で「希望販売金額よりも大幅な値下げ交渉のお問い合わせがきた際の対応法 2パターン」をお伝えします！

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

#### 1, 販売ルールを定める

自分の中で、『商品毎の販売ルール』を決めておくと値下げ交渉のお問い合わせがきた時に落ち着いて対応できます。

- この商品は〇円なら販売する！
- この商品は〇円なら販売しない！
- 不用品だから〇円の利益があれば販売する！
- ゴミとして捨てる物だったから〇円の利益があれば販売する！

という感じで、自分のルールを決めておくと、いいですね。

もちろん、『値引き交渉には一切応じない』というルールを定めても OK。大事なのは、「値引き交渉が来るたびに、いちいち悩まない」ということです。

値引き交渉にいちいち頭を悩ませ、他の出品・発送や、プライベートまで疎かになってしまったら…なんの意味もありません。

メルカリを利用しつつ、独自のルールを定めてみてください。

#### 2, パターンごとの対応を決めておく

以下のパターンごとに、対応を決めてみてもいいですね。

1. 大幅値下げ交渉の金額まではいかないけど、ほんの少しの金額なら…という場合
2. 初めから大幅値下げを交渉されるのはちょっと…という場合
3. 悩みに悩んだ結果…やっぱり大幅値下げ交渉の金額で売れるなら、売ってしまおう！  
という場合

1. 大幅値下げ交渉の金額まではいかないけど、ほんの少しの金額なら…という場合  
丁寧にご希望金額に添えない旨を伝えつつ新たな希望金額提示する。といった感じで、寄り

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

添ってあげると喜んでいただける場合があります。

仮にあなたのメルカリ販売商品が 10,000 円だとします。

値引き交渉された金額が 5000 円。

- メルカリは販売手数料 10%を差し引かれる事
- 送料を販売者側が負担している場合

以上 2 点の金額も引かれる事を考えると、あなたの利益率は希望販売価格の半分以下になります。

「500 円、1,000 円なら値下げしてもいいけれども…」といった感じではないでしょうか？  
丁寧に希望に添えない旨を伝えつつ、あなたの希望金額をお伝えしてみてください。

#### 2、初めから大幅値下げを交渉されるのはちょっと…という場合

値下げ金額に納得がいかないのであれば、きっぱりとお断りする事をオススメいたします。

メルカリは、対人なのでお互いに納得のいかないお取引はしない様にしましょう。

できないものは、できない！とはっきりお断りする事で、トラブルを避ける事もできます。

また、自分自身が納得のいくお取引をしていない場合いくら直接顔を見ることが出来ないネット上であっても、しっかり伝わります。納得いかない金額で販売してモヤモヤした気持ちになる位だったら、お断りする！位の気持ちでいきましょう！

#### 3、悩みに悩んだ結果…やっぱり大幅値下げ交渉の金額で売れるなら、売ってしまおう！という場合

希望金額ではなくても販売してしまいたい！と気持ちの変化があった場合はご希望に沿った返信をしてあげましょう。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

お伝えした通り、出品しているから、必ずしも商品が売れるとは限りません。

お問い合わせや値下げ交渉をしてくださっている方は、購買意欲がある方なのでもしかしたらそのまま購入してくださる可能性もあります。

中には、値引き交渉の承諾の旨を伝えても購入されない方もいます。

出品商品が不用品やゴミとして捨ててしまう予定だったのならば、少しでもお金になったら嬉しいですね！

ただし、メルカリをやっている以上「出品者であるあなたの利益がなければ元も子もない」です。

くれぐれもあなたが「マイナス」にならない金額で承諾してくださいね。

## 売れた商品に関するクレームをもらった…

クレームの種類によって、対処方法が変わります。

- 掲載した写真や説明文と、現物に差異がある場合
- 明らかなイチャモンの場合

### 掲載した写真や説明文と、現物に差異がある場合

この場合は残念ながら、クレームを付けられても仕方がない…とも言えます。

細かいところを気にしない人もいれば、かなり細かいところまで気にする人もいるのが、メルカリです。

なので、対応としては『相手からの希望があれば返品に応じ、着払いで送り返してもらう』です。取引キャンセル方法は、メルカリのページに記載されています。

[https://www.mercari.com/jp/help\\_center/article/281/](https://www.mercari.com/jp/help_center/article/281/)

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

#### 明らかなイチャモンの場合

商品には明らかに問題ないのに、イチャモンを付けてくるような人も残念ながらいます。やり取りをしてもラチが開かない場合は、

- そのまま放置する（メッセージは届くでしょうがしばらくしたら、売上は反映されます）
- 事務局に報告（アプリ内の、問い合わせフォームより連絡）

などの対処を行いましょう。明らかなイチャモンを付ける人は、常習的に行っている人が多く、まともにやり取りしようとしてもますます面倒になるだけです。

また、『メルカリボックス』内でも、明らかなイチャモンに関する対応方法が色々と書かれているので、参考にしてみてください。

<https://www.mercari.com/jp/box/qd8b00ce5b6a203a0/>

#### 専用にしてほしい、と言われた

メルカリの商品を見ていると、『～～様専用』と書かれた商品が時々見受けられますよね。どういう意味か？というと、「約束したユーザーに売るから、他の人は買わないでね」という意味でつけられています。

ただ、この「専用出品」ですが、残念ながらトラブルのもとになることもあります。

- 『専用』と書かれていても、他の人は購入できる
  - 約束したのに、他の人が買ったじゃないか！とクレームを付けられる
  - メルカリは「早いもの勝ち」がルールです。置き置きなんて機能はありません。
- 本当に約束したユーザーが買うとは限らない
  - わざわざ手間をかけたのに、あなたもいい気分ではないですよね？
  - 相手に何言っても、ますます買ってくれないどころか、余計なトラブルの原因

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

- ▶ 「早いもの勝ち」がルールなので、事務局に報告しても当然対応してくれない

なので、基本的には「専用は対応してませんので、申し訳ありません」「早いもの勝ちとさせていただきます」とお断りすると、余計なトラブルを避けることができます。

余計なトラブルのものは、生み出さないことが大事ですね。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

## ■ 継続的に稼ぎたいあなたへ

本レポートで、『メルカリ不用品転売パーフェクトマニュアル』は終わりです。

ここまで見て、そして実践していただき、本当にありがとうございました。

もし、今回のレポートを通じて、「今後もメルカリなどを利用して、継続で稼いでいきたいなあ」と、欲が出てきたのであれば…いくつか、その手段についてお伝えさせていただきますね。

### せどり・転売

せどり・転売と聞くと、はっきり言っていいイメージが全くありませんよね？

「あの、ゲーム機とかソフトとか、マスクや除菌スプレーを買い占める迷惑な人たちよね？」と。

確かに、あの人達もくくりで言えば、『転売ヤー』です。人に迷惑をかけるような買い占め・不当な値段の吊り上げは、私も推奨しません。

ただ、あれはあくまでも『せどり・転売』の一端に過ぎません。

例えばあなたは、Amazonで商品を購入したことはありますか？実は、Amazonで出品されている商品のほとんどは、『せどり・転売』を行っている人が出品している商品です。

せどり・転売を行っている人が、スーパーや量販店で商品を買って、Amazonで出品しているんです。厳密には少し違いますが、『インターネット上の買い物代行』のような仕事です。

実際、あなたはAmazonの存在に、かなり助けられていると思います。

それが、本来の『せどり・転売』の在り方です。相手の代わりに商品を買って、相手に喜んでもらい、その対価として利益を得る。これが、本来の姿なんです。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

例えば近所のスーパーや、ドン・キホーテなどの量販店などで商品を安く仕入れて、Amazonやメルカリ等で利益を上乗せして、販売。この繰り返しで、普通の主婦で月5万円~10万円を稼いでいる事例も多々あります。

詳しいやり方は今後メルマガ等でお伝えする可能性がありますので、ぜひ継続してメルマガを見ていただければ嬉しいです。

根本はメルカリと同じなので、取り組みやすいですよ。

## アフィリエイト・情報発信

アフィリエイトもまた、あまりいい印象を持たないかもしれません。

ただ、アフィリエイトも実はあなたの身近に当たり前に存在しているものなんです。

例えば、おそらくあなたは、子供や家族とお出かけする際に、必ず『旅行先の情報や、ホテル・旅館情報』を調べますよね？

その際に、個人ブログも参考にしながら、旅行予定や、持っていくもの、宿泊先を決めたと思うのですが…実はそのブログから『持っていくものや、宿泊先』を申し込んだ場合、ブログ運営者に紹介料が入っているんです。

でも、あなたは…悪い気がしましたか？もしアフィリエイトの仕組みを知らなかったとしたら、単に「こんなにいい情報をありがとう！おかげでいい旅だったよ」という、感謝の気持ちが生まれましたよね。

もし、あなたがアフィリエイトの仕組みを知っていたとしても「これだけしっかり紹介してくれたんだから、感謝の気持として、このリンクで申し込もう」と考えますよね。

アフィリエイトも、メルカリやせどり・転売と同じで、『相手に喜んでもらい、その対価としてお金をいただく』ビジネスなんです。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

相手の役に立たなければその対価はもらえないし、役に立ったり、相手に喜んでもらえると、お金を受け取ることができる。

だから、アフィリエイト・情報発信は別に怪しいものでもなんでも無いですよ。悪いイメージが先行しているので、非常に残念に思いますが…。これが本来の姿です。

また、今回学んだ『メルカリ』のやり方を直接教えて、指導料としてお金を頂いてもいいですよ。

といった形で、継続して稼ぐ方法を簡単に解説しました。

もしあなたが、「今後も継続して、稼いでいきたい」と思っているのであれば、今回メルカリで得た資金を元に、ビジネスを学ぶための教材を買ったり、コンサルを受けることをオススメします。

オススメの教材や、今後継続的に稼いでいくための情報に関しては、メルマガ内で配信しますね。追加特典等もメルマガで配信しますので、引き続きよろしくお願いいたします。

それでは、またメルマガでお会いしましょう！

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

# ■ ネットビジネスで更に稼ぐ方法を【無料】 プレゼント中！

ここまでレポートを見ていただいたあなたに、更にプレゼントがあります。

本レポート1章～5章を読み進めていきますと、不用品だと思っていたものがメルカリで販売出来るようになっていきます。

おそらくあなたは、ネットビジネスを実践しさらなる収益を上げたいと考えてこのレポートをダウンロードしていただいたのだと思います。

せっかくネットビジネスを実践していくわけですので…更に収益を得てみたいと思いませんか？

具体的に言えば『ブログで商品を紹介し、アフィリエイト報酬を稼ぐ』ための方法をお伝えしています。

特典レポートどおりにブログ記事を書いていただければ、あなたがまだ初心者であっても「月5万円以上」の収入をゲットすることが可能です。

こちらの特典ですが、ココ未来キャンパスのメルマガ【ココ未来通信】にご登録後にお渡ししております。

無料で受け取れますので、ぜひメルマガを見続けてください。

「実は登録がまだだった」とか「実は適当なメールアドレスで登録してしまった…」という場合は、ぜひ以下のメルマガ登録フォームよりご登録を！

▼▼メルマガ登録はこちら▼▼

⇒ <https://irohayukiinfo.com/merumaga>

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

メルマガでは稼ぐためのレポートをプレゼント中です。

- なかなか時間が取れない人でも、1～2時間の作業時間を作るための時間構築術
- 稼ぐ人の誰もが持つマインドセット
- WordPress ブログを構築して記事を書けるようになるまでの方法
- 節約のプロから学んだ！一般家庭で今日から実践できる年間5万円～10万円の節約術を伝授！

など、あなたにお得な情報や、まだまだ稼げる特典を配布中です。

こちらも、メルマガにて案内しておりますので、ぜひ見てくださいね。

## 追伸

このレポートを最後まで読んでいただきありがとうございました。

今でこそ、こうして偉そうに（笑）レポートを書いて、アフィリエイトのやり方を人様に指導させていただいているわけですが…

2011年ごろ、私はおそらく今のあなたと同じく、全く稼げていない状態でした。

当時の私は芸能事務所に所属しており、そこで声優の仕事をもらおうと必死にやっておりました。

とは言え、声優のギャラもそこまで高くなかったですから、バイト代程度というくらいの収入で事務所のレッスン代を払いながらやっておりました。非常に苦しい状態でした。

でも夢を追いかけていたのでそのくらいの貧乏さは当たり前！という考えで、後先考えずやっておりました。

ですが声優の仕事は急に入ってきたりするので（前日夜に電話がかかってきて明日朝現場

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

入れるか？など) いつでも仕事がもらえるよう昼間を空けておき、深夜のバイトをしていたのです。

そんな不規則な生活をしていたところ、体を壊してしまいました。

これではまずいと思い、時間に融通のきく仕事はないかとインターネットで探していたところ『パソコン1台で簡単に月収100万円稼げる!』というような甘いキャッチフレーズにつられ、胡散臭いなと思いながらも今の生活を変えないとまずいと思い、アフィリエイトというものを調べるようになりました。

そうやって調べていくうちにアフィリエイトを教えている塾の塾生募集というオファーがあったのを見つけ電話をしたところ、塾長さんと直接話すことが出来たことがきっかけでその塾に20万円を支払って入りました。

当時声優をしながらバイト生活をしていた私からしてみれば20万円を支払うのは本当に大変だったのですが「やってみないと分からない」「現状を変えたい」という意思の方が上回っていました。

ですが、初めて取り組んだブログは、その難しさに驚愕して3か月で挫折。意を決して塾に入ったにも関わらずあっさり3か月で作業の手が止まってしまったのです。

そこからしばらく『ネットビジネスは自分には無理だったな…』と思い元の生活に戻ってしまいました。

それから半年後、その塾から忘年会のお知らせが来ていたので「まあ…今やってないけど行ってみるかな」と言う軽い気持ちで参加してみました。

この忘年会に参加してなかったら、今もこうしてネットビジネスをやっている自分はいなかったかもしれない出来事が訪れます。

その時に塾長からお話があり、

『来年から事務所を持つのでそこで働いてくれるバイト募集します』

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

ということでした。

最低時給の交通費無しという条件でしたが、そこで自分が思ったのは、

『自分のみでやってたらダメだったけど、事務所に行ったら塾長から色々教えて貰えるんじゃないだろうか？』

ということで手をあげてバイト志願して働くことになりました。

とは言え、3か月でサクッと挫折してしまった自分ですから、バイトとして入ったものの、はじめはブログも出来ないしアフィリエイトもチンプンカンプンな状態だったので何度も塾長から怒られていたわけですが(^\_^;・・・

なんとか叱咤激励されながら実践を繰り返し続けていった結果、ダメダメだった自分でも月収20万円ほどあげることが出来、塾のセミナー講師を務めたり、会員さんのフォローをするなどの職務をすることもできました。

ただそこでアフィリエイトに突っ走っていたらさらに収入は上がったのかもしれませんが、自分は声優になることが目標にあったため、そちらの活動に力を入れていくことになります。

アフィリエイトを教えていただいた塾のバイトをやめてからは、声優で食っていくための取り組みをしていきます。

舞台公演やMC、エキストラと言った仕事をこなしていきますがお金になったりならなかったりが続きます。

ある時、芸能事務所の社長から

『芝居をやるのにお客さんを呼べないようではダメだ。ファン作りも始めなさい』

ということを言われました。

この時は演技力を上げることに必死で舞台に立つことだけを目標にしていたようなものだったので自分でお客さんを呼ぶという意識はあまりなかったのです。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

でも社長の言っていることは確かで、お客さんがいなければ舞台公演すらできません。そこでアフィリエイトで身につけたネット集客のノウハウを駆使して自分でイベントを開くようになります。

実はそれが上手く行ってしまい、ネットで募集をかけたところ200人規模のイベントを毎月開催出来るようになったのです。

そこからは自分のやりたいことにフォーカスして個人活動を始めていきます。イベントが楽しくなってしまい、異業種交流会やカフェ会などのイベントを毎日のように開いて人との交流の幅を増やしていきました。

ただこの時の自分はまだまだ情報弱者で交流会で会った方から投資の話やよくわからない塾の勧誘、さらにはネットワークビジネスのセミナーに行かされたりなどなど…そんなこんなでお金を支払っていったらいつの間にか500万円くらいの借金を抱えてしまいました。

アフィリエイトしか知らなかった自分からしてみれば、人からの甘い言葉にまんまと引っかかってしまった形で、しかも自分も借金を返すために、信用性に欠けるビジネス案件を紹介して報酬をもらってしまったこともあり、知らない間に勧誘した人達を不幸にしていたことに気づきました。

それからは

「信用ならないビジネスに乗っかるとロクなことがない」

「お金を奪い取られる」

「他人の仕組みに依存しているだけで稼げるなんて甘い」

というふうに思い、自分の原点でもあるネットビジネスで培った

『自分の力で仕組みを構築していく』

ことを心に決めて動いていきました。

それが今もやっているブログであったり趣味の仲間を集めたコミュニティ運営です。

2016年頃からその方針に変え、インターネットも使いつつ、イベントを開いてリアル交流

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

もしていきながら人脈作りをしていきました。

その甲斐あって自分の立てた企画で月収50万円を売り上げ、コミュニティ（アニメや演劇など）にはテレビ局からオファーが来てテレビ番組で取り上げられるようになるなど嬉しい出来事も起こりました。

声優の方はプロデュースというかたちで自分が教えた人達から作品に参加してもらう形式にしており、演技をやりたい人達が集まるグループを作ることが出来るようになりました。

現在はネットビジネスの知識を生かしアフィリエイトを教えたり WordPress 講師もしており累計300人以上の方を対面でお会いしてマンツーマンで教えてまいりました。

また全国規模の web マーケティングコミュニティでサポーターという立場で会員さんにネットビジネスを教える活動もしております。

自分の好きなことをしながらそれを仕事に出来るという今の状況を手に入れることが出来、今度は私が、ネットビジネスをやっていきたい人達にそのやり方を教えてあげたいという気持ちが生まれ、一人でも多くの人にネットビジネスの素晴らしさを知っていただきたい、一つでも多くの収入の柱を作っていただきたいという想いを持って、このレポートをはじめ、メルマガを始めることに致しました。

まだまだ自分もさらなる夢を追いかけているところですが、私が教えた人達が今よりも収入が上がり、お金の不安を解消して、より自由な生活スタイルがとれるようになってほしいと思っております。

簡単に稼げるとは言いませんが、ちゃんと積み上げていけば稼げるビジネスモデルがネットビジネスのアフィリエイトです。

是非ネットビジネスであなたの夢を掴み取ってください。

共に頑張っていきましょう。

## 5章：

### メルカリでトラブルがあった際の対処方法

## ■ 本レポートのテンプレートについて

本レポートは「ラムネ Word テンプレート」を利用して制作しております。

すぐに使えるハイクオリティな Word テンプレートです。

無料版も以下のページからダウンロードできます。

<https://lamunelab.com/lwtdr>

※本レポートはラムネ Word テンプレートの制作者様より特別に許可をいただいた上で、本レポートのテンプレートとして利用させていただいております。

# メルカリ

## 不用品転売

### パーフェクトマニュアル

## Contents

- 1 基礎編・メルカリで売れる自宅の不用品紹介や、アカウント登録方法を紹介
- 2 メルカリで商品を出品する前の準備・心構え
- 3 メルカリで、実際に商品を出品する方法
- 4 メルカリで商品が落札された際の手順を図解
- 5 メルカリでトラブルがあった際の対処方法

